



МИССИЯ КОМПАНИИ

Мы - лидеры в инновациях, развитии, производстве и внедрении самых эффективных и надежных решений в области молниезащиты. Мы действуем оперативно и гибко, превосходя потребности завтрашнего дня, добиваясь высочайшего качества наших решений и обеспечивая рост ценности Компании. Мы помогаем людям решать проблемы, получать радость от общения и чувствовать себя свободными. Мы работаем единой Командой, у нас высоко ценятся компетентность, ответственность, результативность и улыбка. Мы поддерживаем имидж Компании, которая внушает доверие и уважение нашим партнерам и всему обществу.

«Умные сети будущего» - все в наших руках

страница 2

«Сохраняя свет®»: слоган Компании занесен в Госреестр

страница 2

Новая форма мультикамерной системы

страница 6

Иван Житенев: «Договор № 2 с ФСК требует участия всех сотрудников»

страница 7

Биатлон в Сосновом Бору: встретимся в октябре!

страница 8

ГЛАВНАЯ ТЕМА НОМЕРА

Корпоративная газета: Личностный подход

Научно-производственное объединение «Стример» занимается разработкой и производством устройств защиты от грозных перенапряжений для воздушных линий электропередач уже более 10 лет, и за это время удалось добиться немало: от признания на уровне ФСК до доверия со стороны зарубежных партнеров. У НПО «Стример» уже сложился устойчивый имидж Компании, в которой ценят ответственность, компетентность и результативность.



Что еще необходимо? Ответ неожиданный – корпоративная газета. Зачем она нужна и какой ее видят в НПО «Стример»? Мы попросили топ-менеджеров Компании ответить на вопрос «Зачем НПО «Стример» газета?» и поделиться своими ожиданиями: о чем нужно писать на страницах корпоративного издания? (продолжение на стр.3)

НОВОСТИ КОМПАНИИ

Продажи выросли на 40 %

План продаж НПО «Стример» в июне 2010 года перевыполнен: денежных средств поступило на 4% больше, а объем отгрузки увеличился на 11% - по сравнению с ожидаемыми результатами.

Продажи за полугодие также выросли (в сравнении с аналогичным периодом 2009 года): в сфере отгрузки на 40%, а в сфере поступления денежных средств - на 16%. И это не считая стратегического контракта с ФСК ЕЭС.

Результат стал возможен благодаря системной работе, причём у успеха есть несколько важнейших составляющих: сегменты рынка - разные направления – работа менеджеров. Истоки для такого прорыва и закладываются задолго до момента отгрузки и получения оплаты, - поясняет Александр Боярский, коммерческий директор Компании «Стример». - В июле «Лукойл» произвел окончательный расчёт за оснащение электрических сетей компании на месторождении в городе Лангепас (Западная Сибирь). Этот проект, опытно-промышленная эксплуатация нового изделия РМК-20, сертифицированного только в 2010 году, позволит запустить целую программу реконструкции сетей компании «Лукойл» уже с 2011 года. А в этом, 2010 году, предстоит опытная эксплуатация изделий

6-10-35 кВ в нефтяных холдингах «Роснефть», «Газпромнефть», ТНК.

Ежемесячный рост продаж обусловлен и работой дистрибьюторской сети. Наши постоянные партнёры - «Энсто», «ВЛ-Комплект», «Норма-Кабель», - увеличивают объём закупок и расширяют ассортимент. Кроме этого, за 6 месяцев 2010 года мы значимо увеличили количество дистрибьюторов и регионов, в которые поставляем продукцию.

Коммерческая служба Компании рассчитывает на достижение плановых результатов продаж, а значит, и выполнения планов развития в предстоящем полугодии, - говорит Александр Борисович. - Настоящими «героями июня», благодаря эффективной работе, стали Владислав Юрьевич Попов и Максим Николаевич Новожилов, менеджеры коммерческого подразделения, - нам уже есть, чем гордиться.

Об итогах работы коммерческой службы в июле рассказывает лидер продаж этого месяца Владислав Попов.

продолжение на стр.2

КОЛОНКА ГЛАВНОГО РЕДАКТОРА



Здравствуйте, дорогие мои друзья!

Когда я был маленьким, то сначала хотел стать большим, работать водителем, потом – когда подрос, классе в первом, на меня произвела большое впечатление служба в сельском храме, и мне захотелось работать священником, ничего не делая (со слов моей бабушки), а только красиво петь и много есть. Когда лет в четырнадцать я твердо решил стать зоологом, были прочитаны все книги Даррела, Гржимека и Джой Адамс. Но никогда, подчеркиваю, никогда я не любил писать сочинений, и тем более не мечтал писать передовицы в газеты. И вот это случилось...

В день написания этой колонки я получил смску от Ивана: «по итогам года мы кажись перестанем быть малым предприятием :)». Жизнь идет вперед и наш Стример тоже растет, как ребенок. Пришло время и нашей дружной компании обзавестись общим органом (информационным).


Поток событий, мероприятий, работы и планов такой, что даже ставший необходимым «Мегаплан» не справляется с выделением из этого потока самого интересного и актуального. Поэтому Вы и держите наш первый и, уверен, не последний выпуск «LifeStream».

Надеюсь, газета станет той площадкой, на которой мы сможем обмениваться всем, что нас волнует, делиться своими мыслями, надеждами, планами.

В каждом выпуске будет рубрика «Лицо номера», с помощью которой мы лучше узнаем людей, создающих нашу Компанию каждый день. Сегодня мы расскажем сразу о двух наших товарищах - «отцах – основателях», - без которых «Стримера» и не было бы.

Когда все начиналось, трудно было даже представить, что у Компании будет миссия, а сегодня она звучит так: «Мы работаем единой Командой, у нас высоко ценятся компетентность, ответственность, результативность и улыбка». Я уверен, что эти слова накладывают на нас особые обязательства: ведь только мы сами обеспечиваем в Компании атмосферу, которая позволяет нам работать с максимальной отдачей.

Только вместе, единой командой, с четким пониманием, куда мы идем и для чего, доверяя и помогая друг другу искренне и бескорыстно, с улыбкой на лице и любовью в сердце, мы сможем пройти наш путь, в душе своей сохраняя свет.


Председатель Совета Директоров,
Дмитрий Терехин

Испытания ИРМК в Южной Африке: ПРОВЕРКА НА ПРОЧНОСТЬ

«Стример» отправил в Южно-Африканскую республику партию изоляторов-разрядников на испытания. Абсолютно новое устройство для защиты воздушных линий электропередач от грозных перенапряжений - изолятор-разрядник мультикамерный (ИРМК), - теперь протестируют в самых экстремальных условиях.

Как рассказал **Георгий Викторович Подпоркин, научный руководитель НПО «Стример»**, в Южноафриканской республике – очень сильная открытая лаборатория, и изолятору-разряднику предстоит пройти испытания в суровых условиях: с другой стороны – солевая пустыня, с другой – океан. Если ветер будет дуть с океана – на изолятор-разрядник подействует влажный, соленый воздух. Если же со стороны пустыни – полетят песок и пыль.

– Представляете грандиозную картину – соль, высокая влажность, песок? Ведь все это будет оседать на ИРМК, что позволит по «полной программе» проверить его на прочность. Изоляторы-разрядники, которые отстоят год в таких лабораториях, считаются очень качественными. В Южной Африке ими заинтересовались и захотели провести свои тесты. Мы отправили партию более двух недель назад. Теперь будем ждать результатов. Отмечу, что использование ИРМК позволит повысить уровень надёжности электроснабжения даже в районах с неблагоприятными природными условиями, - поясняет Георгий Викторович.

P.S. Опыты в ЮАР – далеко не первые в «карьере» изолятора-

разрядника. Первые испытания гирлянд изоляторов-разрядников мульти-камерных проводились в январе 2010 года в лаборатории STRI (Швеция) на рабочее напряжение 220 кВ.

– В Швеции мы испытывали «гирлянду» на гололеде. Как ни странно, в России пока нет подходящих условий для таких опытов, - добавляет Георгий Викторович. – Главное преимущество ИРМК перед другими моделями – отсутствие троса, который часто обрывается и падает на провода – это очень страшно. Использование ИРМК в электрических сетях позволит отказаться от применения защитного грозотроса, что снизит стоимость строительства линий, уменьшит эксплуатационные затраты и повысит надежность электроснабжения – сведет к минимуму отключения линий электропередачи из-за грозных повреждений. ИРМК представляет собой «гирлянду». Но возник вопрос: как сама «гирлянда» будет себя вести при гололеде? Мы решили ответить на этот вопрос опытным путем. Результаты испытаний подтвердили отличные изолирующие свойства аппарата - независимо от степени обледенения.

Продажи выросли на 40 %

(начало на стр.1)



– С удовлетворением можно подвести итоги работы в июле. Так, в частности, удалось поддержать рост продаж и перевыполнение плана, аналогично показателям июня, на 11% по отгрузкам готовой продукции. Факт поступления денежных средств на счет Компании достиг значения близкого к планируемому.

Можно сказать, что взята некая «психологическая» планка в доходах компании - более 10 млн. руб. в месяц по прошедшим летним месяцам, и хочется закрепить ее как правильный тренд.

Хороших показателей удалось достичь за счет выполнения двух основных моментов, это:

- подтверждение взятых на себя обязательств нашими «ключевыми» дистрибьюторами, такими как «Энсто», «Спецавтоматикасервис», «ЮИК», «Сикам».

- поставки по проектам, внимание которым уделялось

на протяжении первого полугодия и, как следствие, поставка нашей новой продукции через дистрибьюторскую сеть. Большое количество РМК-20 было поставлено в Калининградскую область (ЯнтарьЭнерго) через компанию «Энсто» на строительство линии 15кВ, которая будет включена в цепочку электроснабжения «Балтийской АЭС». Работы по монтажу линии ведет наш партнер - компания «ЭФЭСк». Кроме того, мультикамерные разрядники были отгружены по проекту строительства линии 10 кВ в Коми.

Налицо проявление командной работы, в которой коммерческая служба выстраивает целостный подход – работа с конечными клиентами, поддержка проектных организаций, оперативное обеспечение дистрибьюторов необходимым количеством разрядников.

– От себя, как от продавца в прошедшем месяце продукции на 12 млн. рублей, хотел бы сказать, что приятно осознавать себя специалистом, продающим больше всех разрядников длинно-искровых по всей России (да и в мире), и что эти устройства помогают энергетикам строить безопасные надежные линии электропередачи, - рассказывает **Владислав Попов, сотрудник коммерческой службы ОАО «НПО «Стример»**.

«Умные сети будущего» - все в наших руках

В мае 2010 года НПО «Стример» получил престижную премию на конкурсе «Русские инновации».

Финал конкурса «Русские инновации» проходил в Москве. НПО «Стример» занял первое место в номинации специальной секции «Умные сети будущего». Работа секции была посвящена теме передачи электроэнергии и энергосбережения и организована совместно с генеральным партнером конкурса «Русские инновации» — ОАО «Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы» (ОАО «ФСК ЕЭС»). Столь высокой оценки со стороны экспертного жюри «Стример» удостоился за инновационную разработку – создание изолятора-разрядника мульти-камерного (ИРМК-U120AD-IV-УХЛ1).

– В последние годы курс на инновации стал важнейшим в правительстве, - отмечает **Георгий Подпоркин, доктор технических наук, научный руководитель НПО «Стример»**. - Но мы с момента основания Компании занимаемся инновациями. Это ведь очень интересно: не копировать чужие достижения, а изобрести что-то свое и продвинуть разработку, сделать ее известной и доказать ее необходимость партнерам. Если Компания успешно развивается, то инновации – это весьма выгодное занятие, которое обеспечивает и крупные заказы от ведущих компаний российского и мирового уровней.

Георгий Викторович поделился с газетой «Life Stream» притчей о группе альпинистов, которая идет в полном тумане к вершине. Участники группы ничего не видят, вслепую преодолевают трудности, которых на их пути немало. Падают,

встают, карабкаются. Потом они залезают на вершину: «Господи! Какая красота!». А другой человек увидит протоптанную ими дорожку, поднимется по ней и скажет: «Место и вправду хорошее, только что же в этом пути необычного? Все так просто! И пройти сюда не составляет огромного труда». А первопроходцы ведь не видели этой дорожки. В этом – весь «вкус» инновационной деятельности.

– По поводу самой победы на конкурсе «Русские инновации» скажу так: значение участия в таких конкурсах я расцениваю как «паблисити», работу на образ Компании, ее узнавание, -

Если Компания успешно развивается, то инновации – это весьма выгодное занятие, которое обеспечивает и крупные заказы от ведущих компаний российского и мирового уровней.

продолжает научный руководитель НПО «Стример». - Без этого практически невозможно полноценно заниматься наукой и разработками – трудно получить финансирование и новых партнеров. Полезно и выгодно для всех подразделений и отделов Компании, когда о нашей работе знают. С другой стороны, мы получили огромное душевное удовлетворение от того, что нашу работу оценили и признали. И теперь наверняка последуют большие заказы и гранты, - уверен Георгий Викторович.

Сохраняя свет: слоган Компании занесен в Госреестр



25 мая 2010 года «Стример» стал правообладателем знака обслуживания «Сохраняя свет».

Компании выдано свидетельство за подписью руководителя Федеральной службы по интеллектуальной собственности, патентам и товарным знакам. Теперь слоган «Сохраняя свет» занесен в Государственный реестр товарных знаков и знаков обслуживания.

– За «Стримером» закреплен один из важнейших атрибутов образа - слоган. Слоган – это девиз Компании, который несет в себе сжатую информацию о миссии НПО «Стример», - объясняет **Екатерина Васина, специалист по маркетингу НПО «Стример»**. - Его основная цель – рассказать о Компании, наладить эмоциональный контакт с партнерами, клиентами, общественностью в целом. Слоган – короткий и легко запоминающийся, но в то же время – содержащий важные сведения: по нему можно судить о сфере нашей деятельности, которая, действительно, направлена на то, чтобы сохранить свет. Это яркий образ – ведь что у нас ассоциируется с такой жизнеутверждающей фразой? Яркий золотистый луч света, который льется с небес, не зная никаких преград для себя. Слоган «Сохраняя свет» появился год назад, его придумали на одном из тренингов. Он наиболее полно отражает корпоративные ценности Компании. Наша задача – защищать линии электропередач от молний, быть «хранителями» света, и в то же время – развивать собственную Компанию и российскую науку, «сохранять свет» лидерства и партнерства. И поэтому так значимо закрепление за нами этих «двух слов» - простых и емких.

НОВОСТИ РЫНКА

Россия – США: курс на новые технологии в энергетике

Россия и США договорились о долгосрочном сотрудничестве в сфере энергетики.

По сообщению ИТАР-ТАСС, главы энергетических ведомств двух стран - Сергей Шматко и Стивен Чу, - согласовали «совместный план действий для решения актуальных задач энергетики нового века»: повышения энергоэффективности и развития возобновляемых источников энергии, разработки инновационных технологий в сфере «чистой» энергетики, энергобезопасности и преобразования солнечной энергии в те виды энергии, которые пригодны для практического применения.

ГЛАВНАЯ ТЕМА НОМЕРА (начало на стр.1)

Корпоративная газета: личностный подход

Генеральный директор Иван Вячеславович Житенёв:



Газету мы делаем, в первую очередь, для сотрудников. Будем писать о наших людях, о том, что их впечатляет – в самой работе и помимо нее.

– Компания «Стример» стала расти настолько быстро, что отдельные члены нашей команды отдаляются друг от друга. Это связано с высокой нагрузкой, у нас теперь – очень обширное поле деятельности. Кто-то из сотрудников постоянно в Москве, кто-то «пропадает» в командировках. Возникла необходимость объединения. И газета, мне кажется, идеально подходит на роль такого объединяющего инструмента. Это – площадка для всех, веселая, неформальная, сплочающая Компанию. Газету мы делаем, в первую очередь, для сотрудников. Будем писать о наших людях, о том, что их впечатляет – в самой работе и помимо нее. Это будут и интервью, в которых мы представим человека, расскажем о нем наиболее полно, и новости Компании – например, о победах в конкурсах, новых договорах, технических разработках.

Исполнительный директор Андрей Брониславович Судник:



Цель издания газеты «Стример» – развитие корпоративной культуры, позитивного отношения к работе и коллегам.

– Однажды я в очередной раз рассказывал сотрудникам о перспективах развития Компании, о наших планах. В тот знаменательный момент и стало понятно, что без газеты не обойтись. Она нужна для продвижения ключевых ценностей и идей Компании. Цель издания газеты «Стример» – развитие корпоративной культуры, позитивного отношения к работе и коллегам.

Коммерческий директор Александр Борисович Боярский:

Хотелось бы узнавать со страниц газеты о новых проектах и развитии основных проектов и стратегических направлений деятельности.



– Московский офис Компании удалён от главного в Петербурге, и поэтому для нас корпоративная газета как источник и система обмена информацией очень важна. Хотелось бы узнавать со страниц газеты о новых проектах и развитии основных проектов и стратегических направлений деятельности. «Стример» будет постепенно набирать обороты, численность сотрудников будет увеличиваться, возможно, наверное, и дальнейшее территориальное рассредоточение. Так что, потребность в корпоративной газете никуда не исчезнет и спустя несколько лет.

Научный руководитель Георгий Викторович Подпоркин:



Статьи по нашей тематике, доступные всем сотрудникам, были бы полезны – для профессионального роста. А еще –

популярные очерки на темы из научной сферы и жизни Компании: какие у нас перспективы и что нового создали.

– Что люди делают на работе – это мне более-менее понятно, а как проводят свое свободное время, чем увлекаются? С удовольствием прочитаю об этом в газете «Стример».

Мне было бы любопытно узнать, как сотрудники представляют идеальную Компанию – конечно же, «Стример». Что нужно сделать для более эффективной работы? Статьи по нашей тематике, доступные всем сотрудникам, были бы полезны – для профессионального роста. А еще – популярные очерки на темы из научной сферы и жизни Компании: какие у нас перспективы и что нового создали.

Главный инженер Владимир Вячеславович Житенёв:



Совсем недавно Компания была небольшой, все друг друга знали, и как-то специально спланировать коллектив не было необходимости. Однако численность возросла, и теперь создание газеты – насущная потребность.

– Мои непосредственные обязанности связаны с организацией взаимодействия отделов и подразделений Компании, и хотелось бы узнавать о соображениях и мыслях других сотрудников по этому поводу. Думаю, что знакомиться со статьями в газете «LifeStream» было бы полезно не только нашим сотрудникам, но и партнерам. Два с половиной года назад Компания была небольшой, все друг друга знали, и как-то специально спланировать коллектив не было необходимости. Однако численность возросла, и теперь создание газеты – насущная потребность.

Технический директор Александр Дмитриевич Сиваев:

Рубрика «Новости рынка» - выжимка из большой рассылки, - мне нравится и кажется эффективной: выделять время в рабочем режиме для просмотра всех сообщений непросто, а так внимание будет сфокусировано на главном.

– Для меня любая газета интересна тем, что несет свежие новости – о людях и событиях. Корпоративная газета - дело хорошее. Территориальная удаленность наших отделов способствует тому, что сложнее уследить за всем происходящим

в Компании. Хотя «Мегаплан» спасает, но если ему будет достойная альтернатива – я «за». Рубрика «Новости рынка» - выжимка



из большой рассылки, - мне нравится и кажется эффективной: выделять время в рабочем режиме для просмотра всех сообщений непросто, а так внимание будет сфокусировано на главном.

Директор по производству Игорь Эдуардович Молокоедов:

В Компании должен быть единый центр информации, который бы делал ее сбалансированной и доступной всему коллективу. Растущей Компании просто необходимо информировать своих сотрудников о достижениях и разработках.



В Компании должен быть единый центр информации, который бы делал ее сбалансированной и доступной всему коллективу. Растущей Компании просто необходимо информировать своих сотрудников о достижениях и разработках. Поэтому я приветствую идею создания газеты. Люди у нас продвинутые – интересуются не только зарплатой, но и тем, как Компания себя показывает на рынке и в профессиональной среде.

В Компании происходит много интересных тем и событий, связанных с наукой, деятельностью наших сотрудников и партнеров по бизнесу (например, поставщиков полуфабрикатов). Нужно, чтобы эти новости получали отражение на страницах газеты, а не проходили незамеченными.

А что именно Вы, уважаемые читатели, хотели бы видеть на страницах газеты «LifeStream»? Редакция с нетерпением ждет Ваших откликов и предложений.

ЛИЦА НОМЕРА



«Разноцветная команда»: основатели Компании о настоящем и будущем

Представьте себе, что коллега, с которым Вы встречаетесь каждое утро на рабочем месте, в свободное время предпочитает перечитывать «Войну и мир», а в выходные выбираться в Эрмитаж или «по рекам и каналам»? Собирает впечатления о путешествиях, виртуозно водит машину и пишет стихи? И от этого, возможно, становится невероятно интересной Личностью.

Рубрика «Лицо номера» - совершенно особый редакционный проект. В каждом номере мы будем рассказывать о жизни сотрудников НПО «Стример», причем делать это и с их слов, и по рассказам коллег. «Лицо номера» - это портрет человека, отражение его жизни в Компании и за ее пределами. Первые герои рубрики, Лица Первого Номера газеты - основатели Компании «Стример», - Георгий Викторович Подпоркин, научный руководитель Компании, и Александр Дмитриевич Сиваев, технический директор, в интервью вспоминают, как началась деятельность НПО «Стример» и какое прозвище носил научный руководитель Компании, а также рассказывают любопытные факты из жизни друг друга и совместной работы. Слово - Георгию Викторовичу.

Со студенческой скамьи – в научные сотрудники

- Георгий Викторович, Вы работаете с Александром Дмитриевичем уже много лет. А как все начиналось?

- Мы вместе трудились в Лаборатории сверхвысоких напряжений. Я к моменту знакомства с Александром Дмитриевичем был аспирантом, готовился к защите диссертации. Занимались мы проектировкой компактных линий. Александр Дмитриевич в ту пору был еще студентом. Потом, после университета, он пошел работать в конструкторское бюро «Импульс». Это было в 1978 году. К тому времени мы занялись новым проектом. Дело оказалось творческим, любопытным. Тогда мы решили пригласить нашего выпускника – Александра Сиваева. Александр Дмитриевич приглашение принял и стал научным сотрудником.

- В чем же заключался этот новый проект, в котором принял участие Александр Дмитриевич?

- Работа заключалась в следующем: на провод подается вы-

Александр Дмитриевич - человек дальновидный и целеустремленный, а главное - решительный. В общении же - деликатный, остроумный, выдержанный, внимательный.

Никогда не допустит бестактности, умеет с юмором «разрулить» непростую рабочую ситуацию.

сокое напряжение (несколько миллионов вольт), и сами измерители тоже находятся под этим потенциалом. Сделали кабинку, которая стояла на изоляторах, высотой 12 метров. Собрали все это, повесили – было очень сложно: кабину установить, аккумуляторы, измерительные установки. Задача – титаническая, требует смекалки и напряжения. Но мы справились! И под высоким потенциалом мерили характеристики – хотя тяжелая работа, но классная. И красивая, даже с эстетической точки зрения: подаешь импульс в несколько миллионов вольт - и все светится, искры во все стороны – ух! Совершенно незабываемое зрелище, словно бы произведение искусства.

- А были какие-либо сложные задачи, которые приходилось оперативно решать?

- Конечно! Мы обычно работали в паре с Александром Дмитриевичем. Часто приходилось искать ответы на нестандартные вопросы: например, как на 12-метровую этажерку затащить ка-

Георгий Викторович Подпоркин: «Александр Дмитриевич для меня - самый вдумчивый собеседник»

бину для измерений, поставить вверх? Подъемный кран даже искали – ничего не вышло. А потом придумали – из трех точек поднимали установку на лебедках – и все получилось!

Наша работа в Лаборатории сверхвысоких напряжений была интересная, и жаль, что все развалилось в 90-е годы. Но мы хотим все возродить – есть замечательная идея: сделать на этой площадке Институт Молниезащиты, и все это оборудование восстановить, усовершенствовать согласно духу времени и сохранить для поколений.

- Чья же была идея разработать инновационную систему молниезащиты?

- На начальном этапе мы работали в очень тесном взаимодействии: один что-то скажет, другой, даже трудно разделить. Потом подключился Владимир Евсеевич Пильщиков. И стали думать: а что вообще

народу нужно в энергетике, не только в сфере сверхвысоких напряжений. В голову пришла мысль: а почему бы не сделать новую модель, более эффективную, чем те, которые уже были тогда? Александр Дмитриевич предложил: «О, давай запустим эту молнию в другую сторону – она будет такая длинная-длинная, и потом она погаснет». И так дальше все это развивалось – одно за другое. Много вариантов было – попробовали так и этак. Ведь сам механизм разряда так сложен, что его описать и выдать теорию, которую можно было бы использовать, практически невозможно. Действовать эффективно можно только методом проб и ошибок – так и работаем, иначе нельзя. Ведь народная мудрость гласит: не совершает ошибок только тот, кто сидит на печи сидит. На начальном этапе решили попробовать: сделаем такую модель, чтобы молния уходила далеко и гасла. Это был толчок для создания длинноискровых разрядников. Работали мы весело и эффективно – и в этом немалая заслуга Александра Дмитриевича. Я уверен, что дело тут не только в высоком профессионализме, но и в личных качествах.

Разноцветная команда

- Если личные черты – это самое главное в работе, то какие качества Александра Дмитриевича делают сотрудничество с ним приятным и продуктивным?

- Александр Дмитриевич - человек дальновидный и целеустремленный, а главное - решительный. В общении же - деликатный, остроумный, выдержанный, внимательный. Никогда не допустит бестактности, умеет с юмором «разрулить» непростую рабочую ситуацию. Вообще, наша совместная деятельность всегда была интересной, и даже личные интересы составлялись в какой-

то знак. Когда включили Вадима Пильщикова в состав группы, то получилось очень забавно: мы ездили на трех «Жигулях». Пильщиков - на зеленом, а Саша на желтом. Красно-желто-зеленая компания получилась. У нашей «троицы» еще было общее прозвище, не иначе как – «Трус, Балбес и Бывалый». «Бал-



бесом» был я – скажу сразу и определенно. Александру Дмитриевичу, наверное, больше подходит «Бывалый» - он смотрит на вещи спокойно, принимает решения обоснованные и взвешен-

ные, адаптирует наши «научные бдения» к реальным условиям.

- А Вам приходилось общаться с Александром Дмитриевичем не в рабочей обстановке?

- Я бы сказал, что и на работе у нашей «тройки» установились прекрасные отношения: так, на круглые даты писали одно время даже небольшие шуточные стихи друг другу. И, помню, на защиту кандидатской диссертации Александра Дмитриевича по длинно-искровым разрядникам я написал пару стихотворных строчек. Сейчас его уже не вспомню, но такое дело было.

Но отмечу, что хотя знаком я с Александром Дмитриевичем уже больше 30 лет, он все равно для меня остается человеком-загадкой – держит себя всегда корректно и деликатно. Все любят говорить про свои дела, успехи, проблемы, а он – наоборот. Это, как мне кажется, ценное качество – уметь не заострять внимание на себе.

«Шумахер» с кандидатской

- Наверное, за столько лет общения Вы узнали немало об интересах и увлечениях Александра Дмитриевича - помимо работы...

- Пожалуй, главные вещи в жизни Александра Дмитриевича, на мой взгляд, - семья, любимая работа в Компании, а еще – машина и футбол. В футболе он хорошо разбирается, а за рулем – просто Шумахер! Пожалуй, это наиболее сильное его увлечение, которое я бы возвел в статус удивительного, не совпадающего с его стилем поведения в рабочей обстановке. Как говорится, в тихом омуте... Я помню, как прокатился однажды с ним, а потом, потрясенный, и говорю: «Какого черта ты занимаешься научной работой, тебе же надо гонять!» Не соотносится его спокойный образ с темпераментом за рулем. И кто с ним ни ездил – все просто в изумлении. Водит он аккуратно, надежно, но быстро, с ветерком. Он решителен, но всегда разумен – это проявляется и в его профессиональной деятельности.

- У вас с Александром Дмитриевичем – общая мечта: создать Институт Молниезащиты. Может быть, есть и другие цели, которыми вы делитесь друг с другом?

- Я уверен, что он видит свое будущее в рамках Компании – и очень рад этому. У нас сним общая высокая цель – возродить лабораторию сверхвысоких напряжений. Это нравственный долг – только так! Институт Молниезащиты, надеемся, будет надежным инструментом для деятельности НПО «Стример».



Ведь было бы здорово: свои современные лаборатории, помещения, мастерские. Думаю, что это наша общая с Александром Дмитриевичем мечта. Мы ведь не просто утилитарные цели перед собой должны ставить – например, денег заработать. Нужно ведь песню пропеть – сделать полезное не для себя только, а для страны. Чтобы потом понять: работали не зря.

«Ответный» собеседник газеты «LifeStream», «загадочный» Александр Дмитриевич Сиваев, также с удовольствием рассказал о совместной работе с Георгием Викторовичем и поделился общими с ним планами на будущее, сообщив немало интересных подробностей о личности научного руководителя НПО «Стример».

Статный аспирант с усами

- Александр Дмитриевич, расскажите, пожалуйста, о своей



первой встрече с Георгием Викторовичем.

- Я тогда был еще студентом, и, конечно же, приходилось подрабатывать. И как раз была у нас работа на кафедре, но выполняли мы скорее «хозяйственные» поручения – стелили полы в новой пристройке. Потом поступило предложение: а зачем тебе только полы стелить, когда можно и заниматься наукой, ко всему прочему? Вот аспирант, Георгий Викторович, есть возможность

Александр Дмитриевич Сиваев: «Георгий Викторович для меня – идеальный соратник»

работать с ним. Он мне тогда показался степенным человеком, готовящимся к защите диссертации. Серьезный молодой ученый, статный, с усами, эталонный аспирант. Так мы и стали работать, вместе с нами еще была симпатичная аспирантка из Канады, они дружили и много работали вместе. Наша «ученая» компания нашла контакт с самого первого дня. И сотрудничество продолжалось до защиты кандидатской диссертации Георгия Викторовича.

Подходило время выпуска из института. Диплом я писал на другой кафедре, и после окончания Политеха работал в конструкторском бюро. А потом мне, инженеру с трехлетним стажем, предложили включиться в новую перспективную работу. Группа при институте занималась контактными линиями, и, конечно же, Георгий Викторович был ее руководителем. Так с 1981 года я перешел из инженеров в научные сотрудники – престижный и почетный шаг.

От первого слова – к взаимопониманию в три секунды

- Как же возник «Стример»? В какой момент стало понятно, что пора создавать Компанию?

- Сначала появилось слово «Стример» - в 80-е годы, означает «быстрый разряд» - яркое и образное название. Возникла идея – сделать инновационную систему грозозащиты, но не было никакой возможности на ней заработать. Общество было устроено совсем на других началах. Несмотря на существование авторского права, изобретениями мы сами не могли распоряжаться. Думали про вариант кооператива. Потом решили обратиться к проректору Политехнического института с просьбой открыть подразделение на базе вуза. Но получили печальную резолюцию: «Не считаю целесообразным».

Затем Георгий Викторович уезжал на несколько лет работать в Бразилию. Занимался там компактными линиями – работал по специальности. Я же взялся проработать новую идею здесь. Георгий Викторович в Бразилии проводил собственные испытания. Тем временем - получили авторское свидетельство. И в конце 1995 года, наконец, основали «Стример».

- Расскажите, пожалуйста, о том, как работаете с Георгием Викторовичем. Наверное, за столько лет у вас сложился определенный стиль общения?

- Работаете без проблем. Георгий Викторович для меня – идеальный партнер в бизнесе и соратник в работе. Мы не тратим время на то, чтобы понять предмет и в каком направлении нам двигаться. Сразу переходим к сути – через 3 секунды после начала разговора. Я могу, подходя к Георгию Викторовичу с рабочими вопросами, предугадать его реакцию, даже мнение. То есть, 90 % - нам ясно, а вот 10 % нужно выяснить в личном общении. Он ценит время и решает конкретные задачи, не отвлекаясь

на разговоры. Мы быстро приходим к взаимопониманию. Еще мне особенно в Георгии Викторовиче нравится такая черта: он не смешивает рабочее и личное время. Работа закончилась – он пошел отдыхать. А на работе он занимается только наукой и текущими важными делами. Хотя сейчас, в связи с возросшей нагрузкой, и он признается, что мысли о работе стали постоянными – даже в свободное время.

Лирика для ученых

- Георгий Викторович рассказывал, что он написал стихотворение на защиту Вашей диссертации. То есть, и поэтических опытов научный руководитель не страшится?

- В институте у нас была традиция – по любому значимому поводу писать стихи. Даже появились «штатные поэты», которые постоянно выполняли эту творческую обязанность. Георгий Викторович в их число не входил. Но атмосфера была таковой, что «отвертеться» от написания стихов было практически невоз-

Георгий Викторович очень целеустремленный и организованный человек. Он построил свою жизнь системно, как мне кажется, все по плану – кандидатская диссертация, потом докторская.

Он истинный ученый, он любопытен, в том числе в тех областях, к которым имеет не прямое отношение: например, еще в советское время ездил в экспедиции с геологами, представляете?

можно: так, на Новый Год, например, тянули жребий – всей кафедрой! – кто кому будет писать поздравление. А стих на защиту – это была его собственная идея.

Кстати, незадолго до защиты уже своей диссертации, докторской, Георгий Викторович совсем отказался от спиртного. И я написал по этому поводу шуточный стих, в котором были такие строчки:

*Георгий Викторович, Жорик,
Ты не отсел за детский столлик?*

Так что, поэтическое творчество наше напрямую пересекалось с жизнью, было злободневным. Да так и жилось веселее.

Лапочки-дочки и Третьяковка

- А случались ли забавные эпизоды в неформальном общении с Георгием Викторовичем?

- Да, бывали! Могу рассказать один – показательный, который характеризует наши с ним контакты. Я часто бываю у Георгия Викторовича в гостях, еще с давних времен. У научного руководителя НПО «Стример» есть жена и три дочки. Он вообще-то примерный семьянин – наверное, по-другому и нельзя в «женском царстве». Как-то отмечали мы рождение его первой барышни. В то время он был руководителем группы, я – подчиненным, но все равно мы общались неформально. И договорились утром встретиться (а следующий день был рабочим) – но не на кафедре, а у пивной точки на проспекте Шверника. В 11 часов утра. И я помню, что очень ответственно отнеслись оба к этой встрече. Действительно, пришли – без опозданий.



- Какие качества, на Ваш взгляд, доминируют в характере Георгия Викторовича и помогают в вашей совместной работе?

- Георгий Викторович очень целеустремленный и организованный человек. Он построил свою жизнь системно, как мне кажется, все по плану – кандидатская диссертация, потом докторская. Он истинный

ученый, он любопытен, в том числе в тех областях, к которым имеет не прямое отношение: например, еще в советское время ездил в экспедиции с геологами, представляете? Образ жизни предпочитает спортивный – и походы на байдарках, и теннис. Активность для него – на первом плане, и я не помню случая, чтобы он просто ездил на курорт нежиться на песочке. Концерты, выставки – Георгий Викторович в курсе всего происходящего. Например, в Москве в последний свой приезд был в Третьяковской галерее. Стремление быть разносторонним, открытым всему новому и интересному – вот эта его черта меня вдохновляет: просто хочется брать с Георгия Викторовича пример.

Вот такие у нас руководители, герои рубрики «Лицо номера» Первого выпуска газеты. Целеустремленные, настойчивые, упорные. Они не боятся предлагать и внедрять в жизнь инновационные идеи, пусть даже трудности на их профессиональном пути порой казались слишком серьезными и суровыми. Устремленность в будущее и желание работать на благо Компании и российской науки – их принципы и интересы. Их энергия помогает НПО «Стример» двигаться дальше, расти и совершенствоваться.

Владимир Житенев: «Я – губка, впитывающая информацию»

В Компании «Стример» - новое назначение: главным инженером НПО «Стример» в июне стал Владимир Житенев. До этого он трудился в строительном подразделении Корпорации.

Лидерство нашей Компании в инновациях, развитии, производстве и внедрении самых эффективных и надежных решений в области молниезащиты накладывает на меня, как главного инженера, большую ответственность: это лидерство необходимо укреплять и создавать возможные условия для развития Компании.

Как признался сам Владимир Вячеславович Житенев, «назначение стало неожиданным. Оно близко профессионально к тому, чем я занимался в строительном отделении Корпорации. Только теперь, как мне видится, это будет более «чистый» вид, очищенный от мелких обязанностей. Пока я себя чувствую губкой, впитывающей большие объемы новой информации: разбираюсь в структуре, во всех наших контрагентах — их взаимодействии друг с другом и с нами».

Кризис закончился: «ВТОРОЕ ДЫХАНИЕ» ИТАЛЬЯНСКОГО КОНТРАКТА

НПО «Стример» модернизирует производство. Благодаря контракту с итальянской фирмой выпуск длинноискровых разрядников станет более высокотехнологичным и сжатым по времени.

Длинноискровые разрядники эксплуатируются уже более 15 лет, и спрос на них — устойчив. К тому же, их использование рекомендовано РАО ЕЭС.

В этом году НПО «Стример» возобновил переговоры с ABL-Automazione, итальянским партнером, и в результате состоявшихся переговоров было достигнуто соглашение о том, что НПО «Стример» будет закупать линию постепенно, а в первую очередь будет приобретена та ее часть, которая отвечает за наиболее трудоемкую операцию. В прошлом месяце «Стример» побывал в Мюнхене на очередной выставке по автоматизации, там же и заключили контракт на поставку машин по автоматизированной установке. Новая линия будет располагаться на площадях ООО «Гефест». НПО «Стример» отвечает за испытания, маркировку, упаковку и разгрузку изделий.

— Технология, по которой мы работали, — это практически ручная сборка, — отмечает **Игорь Молокоедов, директор по производству НПО «Стример»**. — Производительность при такой технологии — от 4 до 6 тысяч полуфабрикатов в месяц. Машина у нас в единственном экземпляре, и ее поломка вела к большим проблемам. Теперь же мы будем выпускать до 15 тысяч полуфабрикатов в месяц для различных видов наших изделий.

Два года назад представители Компании «Стример» приняли участие в работе выставки по

Производительность при сегодняшней технологии — от 4 до 6 тысяч полуфабрикатов в месяц.

Машина у нас в единственном экземпляре, и ее поломка вела к большим проблемам. Теперь же мы будем выпускать до 15 тысяч полуфабрикатов в месяц для различных видов наших изделий.

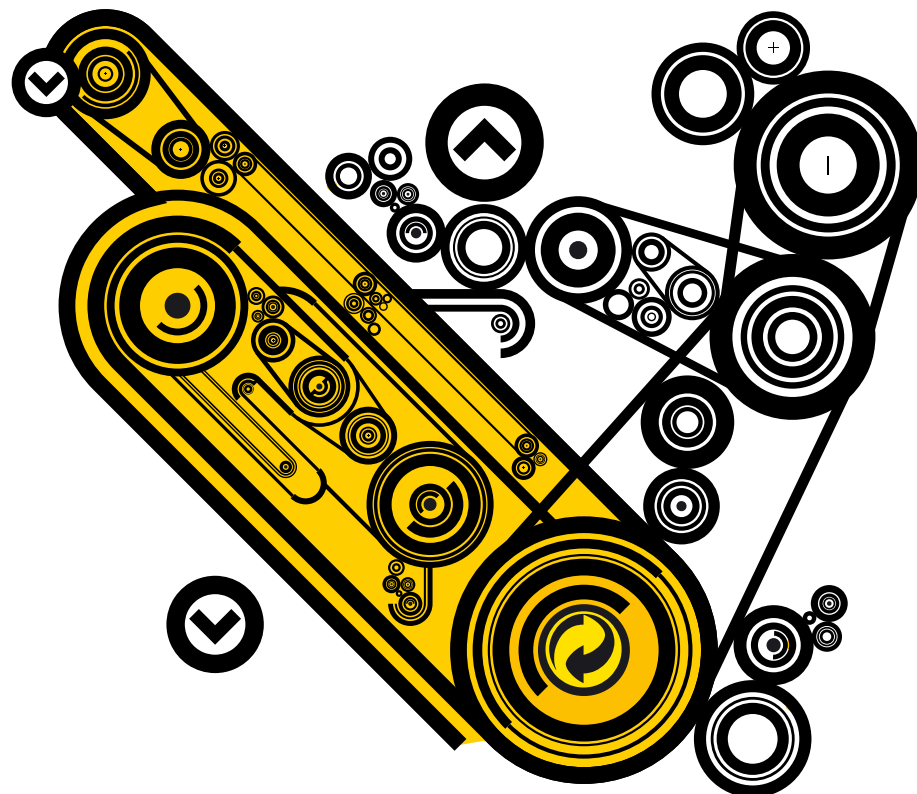
автоматизации, которая проходила в Мюнхене. Нашли несколько компаний, занимающихся автоматизацией сборки. ABL-Automazione — итальянская фирма, автоматизирующая процессы таких крупных компаний, как «Газпром», «БМВ», «Фольксваген».

Новые обязанности Владимира Житенева на посту главного инженера заключаются в координации работы смежных организаций по реализации проектов НПО «Стример». На сегодняшний день важнейшие из них: контракт с ФСК, а также комплектация, монтаж и эксплуатация новой линии в Ростовской области (г. Шахты).

— Менять однозначно пока ничего не буду, — поделился Владимир Вячеславович своими профессиональными планами. — Моя задача сегодня — налаживать тесное взаимодействие между научным сектором и производством, эффективно справляться с поставленными задачами, чтобы не было препятствий нормальной работе Компании. Лидерство нашей Компании в инновациях, развитии, производстве и внедрении самых эффективных и надежных решений в области молниезащиты накладывает на меня, как главного инженера, большую ответственность: это лидерство необходимо укреплять и создавать возможные условия для развития Компании.

— Поскольку мы сотрудничаем с «Газпром», то была возможность посмотреть результаты автоматизации. Впечатление оказалось хорошим, и в течение двух лет «Стример» вел переписку с Италией, но из-за кризиса ее пришлось приостановить, — продолжает Игорь Эдуардович. — К 2009 году мы уже спроектировали автоматизированную линию по выпуску длинноискровых разрядников.

ИННОВАЦИИ С ЮАИЗ: план производства



НПО «Стример» будет делать изоляторы-разрядники совместно с ЮАИЗ.

На последней рабочей встрече со специалистами Южноуральского арматурно-изоляционного завода был разработан план мероприятий, который станет основой для производства и поставки 24 тысяч изоляторов-разрядников в сети ФСК.

— Мы сотрудничаем с ЮАИЗ более 10 лет. Южноуральский арматурно-изоляционный завод хорошо себя зарекомендовал на поприще выпуска изоляторов. И когда у специалистов НПО «Стример» возникла идея совместить изолятор и разрядник, решили обратиться именно к ним, — говорит **Игорь Эдуардович Молокоедов, директор по производству НПО «Стример»**. — Выпуск изолятора-разрядника мульти-камерного (ИРМК) на мощностях завода ЮАИЗ — в первую очередь, экономически выгодное решение. Например, перевоз лишней тонны

стекла и металла в Санкт-Петербург — это затратное предприятие. НПО «Стример» будет изготавливать комплектующие — то есть, мультикамерную систему из силикона, готовить ее для установки на изолятор и отправлять на Урал. Специалисты ЮАИЗ собирают изолятор вместе с мультикамерной системой, испытывают, упаковывают и отгружают.

Планируется поставить первую партию изоляторов-разрядников в сеть ФСК к 15 сентября 2010 года.

Работа над первой партией изоляторов-разрядников, по словам Игоря Эдуардовича, даст нашей Компании опыт в изготовлении и эксплуатации, логистике и упаковке нового изделия. Таким образом, специалисты НПО «Стример» приобретут необходимые навыки, которые будут неоценимы в дальнейшей работе.

Новая форма мультикамерной системы

Компания «Стример» разработала новую форму МКС. Благодаря этой разработке гашение тока на линиях электропередач будет происходить эффективнее — до 38 кВ на каждый элемент гирлянды изоляторов.

В среднем линии электропередач в России принимают на себя около 150 ударов молний в год. Проблема усовершенствования гашения тока — одна из приоритетных, и в ее решении заинтересована Федеральная сетевая компания (ФСК).

Специалисты НПО «Стример» долго бились над созданием такой формы МКС, которая могла бы стать оптимальной и лучшей из того, что сейчас предлагается на рынке.

Как отметили и **Александр Дмитриевич Сиваев, технический директор НПО «Стример»**, и **Георгий Викторович Подпоркин, научный руководитель НПО «Стример»**, в процессе разработки новой формы МКС большой энтузиазм проявили все сотрудники, имеющие отношение к этому проекту.

— Ко мне подходили работники производства со словами: «По моей теории нужно делать так», и действительно, их идеи и желание работать помогли двигаться дальше. Очень приятно, что у нас в Компании так много

инициативных и неравнодушных людей, которые незамедлительно включаются в инновационную работу, — отмечает Георгий Викторович.

Благодаря слаженному взаимодействию удалось получить новую форму МКС, которая по праву считается наиболее усовершенствованной и эффективной для гашения молний на сегодняшний день.

— Раньше в силиконовую основу вставлялись «шарики», и такая модель работала, но выяснилось, что на больших токах вариант требует усовершенствования, — рассказывает

об особенностях новшества Александр Дмитриевич. — Суть новой идеи состояла в том, чтобы сделать щели между «шариками». Сначала мы поставили перегородки между элементами, заменили «шарики» на «цилиндры». Гашение происходило лучше, однако такая форма была громоздкой и неудобной в эксплуатации. В итоге мы углубили цилиндрические «колодцы» и внесли еще ряд технологических изменений. Части формы оказались отделены друг от друга — так и получилась новая форма МКС.



Иван Житенев: «Договор № 2 с ФСК требует участия всех сотрудников»

НПО «Стример» занимает лидирующую позицию в инновациях, развитии, производстве и внедрении самых эффективных и надежных решений в области молниезащиты. Такое положение среди партнеров и конкурентов накладывает на Компанию особые обязательства. Быть впереди – нелегко, но почетно. Одно из доказательств лидерства НПО «Стример» – сотрудничество с ОАО «ФСК ЕЭС». Пожалуй, одна из наиболее обсуждаемых новостей последних недель – подготовка Договора № 2 с ФСК. Это значимое для Компании событие комментирует генеральный директор НПО «Стример» Иван Вячеславович Житенев.

– Мы пришли в Федеральную сетевую компанию с идеей, которая была нова не только для них, но и в принципе – для мирового энергетического сообщества. Речь идет, конечно же, об ИРМК. Нам удалось произвести отличное впечатление на специалистов ФСК, и в итоге Федеральная сетевая компания решила убедиться в том, что изолятор-разрядник – действительно то, что им нужно. Как говорится, проверить в действии. В итоге с нами был заключен Договор № 1. Условия договора предполагали, что наш изолятор-разрядник должен был пройти все мыслимые и немыслимые тесты. Теперь уже можно сказать с определенной уверенностью: исследования показали, что ИРМК действительно работоспособен – и в тех условиях, и по тем параметрам, которые заявляет «Стример».

Сегодня работа по выполнению первого договора близится к концу, и для всех очевидно, что ИРМК прошел тесты. Теперь необходимо испытать нашу вещь в полевых условиях – на линии недалеко от города Шахты, то есть, внедрить изоляторы-разрядники в «реальную жизнь». Для этого и нужен Договор № 2 с ФСК.

Для нашей компании этот договор – прорывной. Причин тому – несколько:

– У нас никогда не было таких крупных договоров, по нему мы делаем много вещей, которые нам были не свойственны. Таким образом, мы развиваемся, увеличиваем свои силы и опыт.

– У нас никогда не было таких длинных договоров по срокам: мы заглядываем вперед на 3-4 года.

– У нас никогда не было такого количества соисполнителей. Взаимодействие с нашими партнерами, постоянные переговоры – это очень ответственное дело, но мы справляемся.

Наконец, договор требует участия всех сотрудников компании – это тоже беспрецедентное для НПО «Стример» явление. Кроме того, мы горды тем, что наш заказчик – самая большая энергетическая компания России и одна из крупнейших в мире. То есть, доверие и уважение со стороны партнеров и государства у нас уже есть, и это значимо и отрадно, отвечает одному из положений Миссии нашей Компании.

Договор пока еще не заключен, и сама подготовка этого договора требует больших усилий – сейчас мы работаем над этим. Отмечу, что выручка по этому договору сравнима с выручкой Компании по всем остальным направлениям. Но все закономерно: ведь мы

Мы горды тем, что наш заказчик – самая большая энергетическая компания России и одна из крупнейших в мире. То есть, доверие и уважение со стороны партнеров и государства у нас уже есть, и это значимо и отрадно, отвечает одному из положений Миссии нашей Компании.

показали вещь, которая будет оказывать энергетикам большую поддержку – использование изоляторов-разрядников поможет им сэкономить время, средства, продолжать нести тепло и свет в дома без перебоев.

Поставляя инновационные изделия (такие, как ИРМК) нашим партнерам, «Стример» стремится к тому, чтобы система энергоснабжения стала более безопасной и надежной. Мы стараемся действовать гибко и оперативно, предвосхищая потребности завтрашнего дня – именно такие установки в работе и помогают нам быть лидерами на рынке и полностью оправдывать девиз **«сохраняя свет»**.

Увеличилось производство электроэнергии

Производство электроэнергии в РФ в январе-июле увеличилось на 5,3% до 596,2 млрд кВт/ч – по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

По информации Министерства энергетики РФ, производство тепловой энергии в январе-июле 2010 года увеличилось по сравнению с тем же периодом 2009 г. на 3,7% – до 317,2 млн Гкал. В июле выработка тепловой энергии составила 13,8 млн Гкал – это на 6,8% меньше показателя за аналогичный период прошлого года.

По данным Росстата, производство электроэнергии в РФ в январе-апреле 2010 г. составило 372 млрд кВт/ч, увеличившись на 5,5% по сравнению с тем же периодом 2009г. Производство электроэнергии в РФ, по данным Росстата, в 2009г. снизилось по сравнению с 2008г. на 4,6% – до 992 млрд кВт/ч.

Карелия: перспективы на «пятилетку»

Правительство Карелии одобрило Программу перспективного развития энергетики до 2015 года. Стоимость программы – 15 млрд. рублей.

Основная цель Программы – определить перспективное развитие сетевой инфраструктуры и генерирующих мощностей, обеспечить долгосрочный и среднесрочный спрос на электрическую энергию, создать стабильные и благоприятные условия для привлечения инвестиций в экономику республики. Программа содержит подробный анализ существующей ситуации в электроэнергетике республики, даны характеристики энергетического хозяйства, проанализирована структура выработки и потребления тепловой и электрической энергии, отмечены особенности и проблемы текущего состояния электроэнергетики, которые могут сдерживать развитие экономики.

В связи с реализацией на территории республики в ближайшие годы крупных проектов планируемый рост электропотребления в 2015 году в сравнении с 2010 годом составит 115 процентов. В связи с этим на территории республики планируется строительство транзитной магистрали «Лоухи – Ондская ГЭС – Петрозаводск»; малых ГЭС в Сортавальском, Калевальском районах, Сегозерской ГЭС в Сегежском районе. Предусмотрена реконструкция пятнадцати и строительство трех новых подстанций в районах республики.

«Новый свет» для Олимпиады в Сочи

На сегодняшний день в Олимпийском Сочи завершены основные работы на подстанциях 110 кВ «Лаура» и «Роза Хутор» суммарной мощностью 160 МВА.

Напомним, что ОАО «ФСК ЕЭС» проектирует, строит и проводит реконструкцию в Сочинском регионе 21 электросетевого объекта – для энергоснабжения Зимних Олимпийских игр 2014 года.

В 2009 году в Сочинском регионе были построены подстанция 220 кВ «Поселковая» трансформаторной мощностью 170 МВА и линия электропередачи 220 кВ «Псоу – Поселковая» (46,8 км). Они стали первыми новыми объектами для электроснабжения курортного поселка Красная Поляна – основного места проведения Олимпийских игр 2014 года. В прошлом году ФСК ввела в эксплуатацию заходы линии электропередачи 220 кВ Дагомыс – Псоу на Сочинскую ТЭС.

В ходе работ на энергообъектах «олимпийского» назначения ОАО «ФСК ЕЭС» широко применяются инновационные технические решения. Соединять новые подстанции будут подземные кабельные линии с изоляцией из сшитого полиэтилена – экологичные, безопасные и надежные в работе. Применение комплектов распределительных элегазовых устройств (КРУЭ), позволит значительно сократить площадь подстанций, сделать их работу бесшумной. Новые подстанции будут оснащены автоматизированной системой управления технологическими процессами и системами видеонаблюдения.

«Стример» - LAPP: взаимовыгодное сотрудничество

В начале июля НПО «Стример» посетила делегация корпорации LAPP – крупного предприятия, заводы которого располагаются в Германии, США, Румынии. Цель встречи – сделать изготовление изоляторов-разрядников автоматизированным и эффективным.

Георгий Викторович Подпоркин, научный руководитель НПО «Стример», рассказал об истоках и задачах установления такого сотрудничества: на встрече специалисты LAPP сразу признались – из-за кризиса конкурировать на рынке становится все сложнее. Поэтому и решили объединить усилия. Так они смогут продавать НПО «Стример» свои идеи, связанные с усовершенствованием изготовления изоляторов-разрядников.

– Сотрудничество с такой крупной компанией – интересное и трудное дело. Но плюсы очевидны. Мы закрываем для себя дефицит сложных инженерных решений, выходим на рынки Европы, США, Азии. Начнем активно использовать трансферные

технологии. Основная наша задача – научиться делать изоляторы-разрядники так, чтобы максимально автоматизировать процесс, – объясняет Иван Вячеславович Житенев, генеральный директор НПО «Стример». – Главное – добиться оптимизации производства, сделать его более динамичным. Сотрудничество с LAPP мы планируем строить по следующей схеме: «Стример» разрабатывает новый изолятор-разрядник с учетом технологий LAPP, потом их изготовят в Германии, и затем наша компания проведет тесты.

Очередные переговоры с LAPP состоятся на конференции CIGRE (International council on large electric systems), которая пройдет с 23 по 27 августа 2010 года в Париже.

КАЛЕНДАРЬ

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

1 Августа

День рождения Омелянчук Александра Владимировича

8 Августа

День рождения Калакутского Евгения Сергеевича

26 Августа

День рождения Подпоркина Георгия Викторовича

От имени Компании мы поздравляем всех с личными праздниками и желаем, чтобы свет, который мы с таким искренним трепетом сохраняем в рамках нашей профессиональной деятельности, также освещал Ваш путь в личной жизни, дарил тепло любви, приносил достаток и удовлетворение на многие годы вперед.

НОВОСТИ РЫНКА

Инвестпрограмма «ФСК ЕЭС»: полугодичные итоги

ОАО «ФСК ЕЭС» подвело итоги реализации инвестиционной программы за первое полугодие 2010 года.

В работу введено 12 энергообъектов. На остальных объектах идут строительные-монтажные работы, которые будут завершены в третьем и четвертом кварталах.

Общий объем инвестиционных вложений компании в 2010 году составляет около 171 млрд рублей, в том числе - на новое строительство и реконструкцию будет направлено около 140 млрд рублей. За шесть месяцев 2010 года на реализацию инвестиционной программы направлено 60,6 млрд рублей, что на 28% превышает объемы финансирования за аналогичный период 2009 г. и на 44% - 2008 г.

Справка

Основные направления инвестиционной программы ОАО «ФСК ЕЭС»: строительство объектов для выдачи мощности АЭС, ГЭС и ТЭС, строительство электросетевой инфраструктуры в рамках соглашений с региональными органами власти, усиление межсистемных связей между регионами, последовательное развитие и внедрение инноваций в магистральном сетевом комплексе.

Более триллиона рублей – за 28 ГВт

За 7 лет в России должно быть построено почти 28 ГВт электростанций. Большую часть – 27,7 ГВт, – энергетики построят в ближайшие 5 лет.

Такой объем строек будет включен в «договоры на предоставление мощности» (ДПМ). ДПМ придумали руководители РАО ЕЭС, чтобы после ликвидации холдинга гарантировать строительство новых станций. Оплату получают в первую очередь станции, построенные согласно договорам.

Когда правительство утвердит перечень, пока не ясно. Когда ДПМ будут подписаны и сколько средств потребуются энергетикам на реализацию столь грандиозных планов, пока тоже не известно. Однако, исходя из стоимости строительства 1 кВт установленной мощности в среднем 40 000 рублей, инвесторам придется потратить примерно 1,2 трлн рублей (по оценке директора Фонда энергетического развития Сергея Пикина).

Биатлон в Сосновом Бору: встретимся в октябре!

Всероссийские соревнования по биатлону на приз Владимира Драчева среди юношей, проводимые каждую осень в Сосновом Бору Ленинградской области, стали настоящим спортивным праздником для подающих надежду ребят. В этом году соревнования пройдут уже в двенадцатый раз. Отрадно, что практически с самого первого года «юношеского сосновоборского» биатлона одними из ключевых организаторов остаются НПО «Стример» и лично – братья Житеневы.



— Мы родом из Соснового Бора, в детстве тренировались в местной спортивной школе, - рассказывает **Владимир Житенев, главный инженер НПО «Стример»** и организатор Всероссийских соревнований на приз Владимира Драчева. — Идея проведения таких соревнований пришла в голову Ване в 1999 году, и сегодня «Стример» — один из основных организаторов соревнований. Впервые мы оказали поддержку юным спортсменам в 2000 году. Вообще, состязания проходят с конца девяностых, а тогда с финансированием детских и юношеских спортивных мероприятий было сложно. Кроме того, для мотивации, укрепления духа юным спортсменам очень важно общаться с кумирами. А Владимир Драчев — «звезда» мирового масштаба. Тем более, мы с братом давно знаем Владимира. Он с готовностью согласился поддержать начинание. Сначала соревнования проходили в два дня. Мы старались внести максимум разнообразия в происходящее, чтобы не потерять атмосферу сплоченности и веселья. Например, комбинированная эстафета, в которой Владимир Драчев выступал в «девчачьей» команде, произвела фурор.

Организаторы изначально ориентировались на летний биатлон. Причин такого решения было несколько: и ненадежность зимы в наших краях, и график у спортсменов-профессионалов зимой куда насыщеннее - «поймать» Владимира Драчева между сборами и разъездами практически невозможно.

С тех пор соревнования на приз Владимира Драчева стали традиционными. Они проходят ежегодно в первые выходные

октября. В 2010 году юных биатлонистов в Сосновом Бору ожидают с 8 по 10 октября.

Биатлон с каждым годом становится все более популярным видом спорта. И Всероссийские соревнования на приз Владимира Драчева не отстают. В первые годы организаторы насчитывали от 30 до 50 участников. А в 2009 году их количество выросло до 150 человек!

— Съезжаются, в основном, спортсмены с Северо-Запада, - отмечает Владимир Вячеславович. - Из Карелии, республики Коми, Мурманска. Есть участники из Смоленска, Вологды. 150-160 человек — это предел наших возможностей, больше принять трудно, так что - мы довольны количеством участников. Ведь биатлон — это «оружейка», тот вид спорта, к использованию площадей и трасс в котором предъявляется масса требований безопасности, действуют строгие ограничения.

Юные спортсмены соревнуются вместе с «ветеранами» - и учатся их секретам мастерства. Бывало даже, что опытных спортсменов в Сосновый Бор приезжало больше — и все соревнования, казалось, превращались в один большой мастер-класс.

Кстати, несмотря на кризис 2009 года, призовой фонд соревнований не был уменьшен. За первые места подающих надежду спортсменов уже несколько лет подряд награждают лыжами «Фишер». Последние четыре года соревнования в Сосновом Бору входят в календарь Союза биатлонистов России.

Россия – Пакистан: совместная Солнечная энергетика приходит в Россию

Россия и Пакистан выступают за развитие сотрудничества в энергетической сфере.

27 июля 2010 года в Москве состоялись переговоры заместителя Министра энергетики Российской Федерации Анатолия Яновского и Председателя государственной корпорации по развитию водных ресурсов и энергетики Пакистана Шакила Дуррани.

Были рассмотрены вопросы развития сотрудничества России и Пакистана в сфере гидроэлектроэнергетики, обсуждены перспективные проекты модернизации и строительства объектов гидроэлектроинфраструктуры в Пакистане. Стороны обговорили возможности взаимодействия двух стран по строительству гидравлических шлюзов, сборки турбин для гидроэлектростанций, а также передачи, доставки и распределения электроэнергии.

По информации института «Ростовтеплоэлектропроект», строительство первой в России солнечной электростанции (СЭС) планируют начать в 2011 году. Располагаться СЭС будет в Кисловодске, на 20 гектарах в северо-западной части города. **Выбор места строительства пал на Кисловодск именно потому, что в городе - большая интенсивность солнечного излучения.**

Три четверти выделенной территории используют для размещения фотоэлектрических батарей, а на оставшейся размещаются тепловые панели солнечных коллекторов. На станции предполагается оборудование экспериментальной площадки для размещения параболических концентраторов солнечной энергии на двигатель внешнего сгорания, который будет вырабатывать дополнительную электроэнергию. Общая мощность СЭС составит 13 Мвт, из них 6,5 Мвт составит выработка электроэнергии и 6,5 Мвт - тепловой энергии.

Объем инвестиций в проект - 3 миллиарда рублей. 30% средств выделяет госбюджет, остальное - частные инвесторы и банки-кредиторы.