



Lifestream

ВОПЛОЩАЯ ТВОРЧЕСКУЮ СВОБОДУ ЛИЧНОСТИ В ТЕХНОЛОГИЯХ, МЫ ДЕЛАЕМ МИР СВЕТЛЕЕ

Дорогие друзья! Рад снова приветствовать всех вас!

Вот и пролетел еще один год. Честно говоря, я ожидал, что в экономическом плане он будет тяжелее. Но благодаря слаженным действиям и активной работе нашей команды, мы будем вспоминать 2016-й как успешный и позитивный период. Мы начали реализовывать новые проекты и вывели на рынок новые продукты. А самое главное для «Стримера» то, что в нашем коллективе появились новые сотрудники, сильные специалисты, хорошо знающие рынок электроэнергетики, верящие в блестящие перспективы нашего дела.

В этом году «Стример» приобрел инвестиционную привлекательность на международном рынке. Мы уже получили интересные предложения от крупных отраслевых компаний, готовых вложить деньги в наше развитие. В ближайшие месяцы нам предстоит осмыслить, как отреагировать на это – заключить с кем-то партнерство или подождать, пока мы станем еще более сильными и значимыми. У нас еще достаточно внутренних ресурсов и есть идеи, которые надо постараться воплотить в жизнь.

Мы сохранили и приумножили коллектив – вот главный итог года для меня. Это здорово, что мы понимаем, какой объем работы нам предстоит еще сделать – а у нас есть планы на 5-7 лет вперед – и что наша команда точно с ним справится. Я верю, что путь, который мы пройдем вместе, окажется успешным. К нам придут новые люди, мы начнем строительство заводов по

производству инновационных электротехнических изделий, будем покупать компании, которые находятся на внешнем рынке. Все это говорит о том, что мы однозначно настроены на позитив, на стратегию роста. Это важное чувство, оно помогает без страха смотреть в будущее, знать, что мы работаем в сильной и стабильной компании, где есть надежные коллеги, которых приятно видеть и общаться каждый день. Вместе мы преодолеем нынешние времена, нелегкие не только для России, но и для всего мира.

В следующем году как никогда будут актуальны добросовестность, желание расти профессионально, позитивное отношение к окружающему миру. Именно положительный настрой и ожидание лучшего являются главными составляющими успеха в той реальности, где мы с вами стремимся жить и работать, не опуская рук и, конечно, сохраняя свет!

От души поздравляю всех с Новым годом! Пусть 2016-й запомнится нам семейной теплотой и постоянством благодаря тому, что мы сплоченная команда, где все стараются заботиться друг о друге. Желаю всем здоровья, счастья, успехов и много работы, приносящей не только доход, но также чувство удовлетворения и сопричастности к нашей миссии – делать мир светлее!

*Всегда ваш,
Дмитрий Терехин*



Российский рынок все еще остается неактивным, но по крайней мере за год ситуация не ухудшилась. К счастью, не было шоковых состояний, как в начале 2015 года, когда продажи у всех компаний близкого нам профиля практически остановились. Я бы сказал, что для отечественной электроэнергетики это был не самый продуктивный, но ровный год, который позволил строить планы и рассчитывать свое будущее.

Тема партнерства с разными компаниями оставалась для нас одной из ключевых. Стоит сказать несколько слов о сотрудничестве с «Антраксом». Пришло время честно признаться себе, что в той форме, к которой мы стремились, оно не получилось.

Видимо, мы неправильно оценивали возможности сотрудничества и планировали совместную работу не так, как это стоило бы делать. Надеюсь, что у нас еще есть шансы на совместное будущее, но уже точно оно не будет таким, как мы хотели изначально. По направлению «Грозозащиты» мы пришли к тому, что необходимо более системно и планомерно подходить к развитию отношений. Мы обязательно уделим этому внимание в следующем году.

Появилось новое направление работы в области оборудования для подстанций. Показывая Transes на многих выставках, мы увидели, что интерес к нему очень высок. До этого мы предлагали рынку только революционные решения, которые вызвали у потенциальных клиентов множество вопросов, на некоторые из них даже мы не могли дать ответа. Ситуация с Transes принципиально иная: «Стример» впервые начал предлагать хороший продукт, давно представленный на рынке и имеющий длительный успешный опыт применения в разных странах. Скорость, с которой мы продвигаем этот продукт на международный рынок, показывает, насколько это был правильный выбор. За счет него мы расширяем круг контактов и знакомств с представителями новой для нас области.

В этом году «Стример» получил еще одно подтверждение того, что мы на верном пути: на сей раз от очень крупных и серьезных игроков рынка. До конца года мы планируем подписать дистрибьюторский договор с китайской компанией Wuhan NARI, это дочернее подразделение State Grid Corporation of China. Если все пойдет как запланировано, то в будущем у нас намечено создание совместного предприятия. До нас опыт международного партнерства у NARI Group был только с General Electric. Учитывая, что в мире огромное количество электроэнергетических компаний, нам выпал невероятный шанс!

Нельзя не сказать о Российской конференции по молниезащите, которую мы организовали и провели в этом году. Впервые мы явно почувствовали, что нам удалось не просто собрать вместе видных научных деятелей, но создать площадку для специалистов из разных стран, где они могут встретиться и под-

ружиться, не только обменяться идеями, но найти партнеров для своих новых проектов и совместных разработок. Для себя мы тоже почерпнули интересную мысль, которую будем развивать – о возможности защиты грозотроса с помощью длинно-искровых разрядников. Сейчас этот проект в стадии осмысления и оценки перспектив, причем не только для России, но и для зарубежных рынков.

Переходя от внешней ситуации к нашей внутренней рабочей среде, упомяну событие, оказавшее на меня большое воздействие. Я имею в виду встречу с Михаилом Казиником. Это мероприятие для всех было неожиданным, но его встретили очень тепло и с большим интересом. Мне было приятно потом получить искренние благодарности от наших сотрудников. Надеюсь, в будущем году получится порадовать коллег чем-то не менее значительным.

Подводя итог 2016 году, отмечу, что «Стример» на международной арене стал намного более взрослой компанией. Нам всегда было сложно, потому что мы создавали новый рынок. Теперь узнаваемость серьезно выросла, у нас накопилось много данных об успешной эксплуатации нашей продукции в ряде стран мира, и это помогает нам гораздо быстрее и легче идти вперед.

Я желаю всем сохранения и приумножения интереса к жизни и творчеству. Когда-то давно на вопрос о том, что меня держит в России, я ответил, что в этой стране моя энергия может переходить в реальные дела с наибольшим КПД. Я чувствую, что сегодня энергия «Стримера» становится источником новых полезных решений, с помощью которых мы можем делать лучше весь земной шар. Вот это удивительное чувство, что мы несем свет и радость по всему миру, я желаю испытать всем членам нашей команды. С Новым годом!

*Искренне ваш,
Иван Житенёв*

ИТОГИ ГОДА

Александр Корнух



В 2015 году сложилась достаточно сложная экономическая ситуация в стране, что не могло не отразиться на деятельности компании «Стример». Мы уже имеем определенный опыт работы в экономически нестабильном режиме, поэтому сказать, что на этот раз кризис застал нас врасплох, нельзя. Анализируя прошлый год и опираясь на прогнозы в нашем секторе, мы изначально составили план действий, что позволило нам не упустить контроль над ситуацией и избежать болезненных для компании и персонала решений.

Я бы назвал 2016-й годом профессионального реализма, так как для нас было крайне важно проявить лучшие деловые качества. Мы четко понимали, что происходит на рынке, предпринимали обдуманные шаги и тщательно просчитывали все риски. За год компания изменилась в лучшую сторону: мы стали более прозрачными с точки зрения различных бизнес-процессов, усилили развитие наших продаж на зарубежных рынках, осознанно относились к научно-техническим разработкам. Мы действительно сделали большой шаг вперед.

Я бы назвал 2016-й годом профессионального реализма, так как для нас было крайне важно проявить лучшие деловые качества.

«Стример» давно вышел за рамки локальной фирмы и стал по-настоящему международной компанией. Мы работаем на рынке энергетики, в отрасли, в которой количество реальных инноваций невелико, поэтому уникальность нашей продукции дает нам серьезное преимущество, в частности благодаря этому интерес к нашей компании растет, что помогает чувствовать себя все более уверенно на международной арене.

Разрабатывая планы на будущий год, прежде всего, мы хотим сконцентрироваться на развитии продаж на российском и международном рынках, а также уделить особое внимание реализации перспективных инновационных проектов для энергетической отрасли с привлечением собственного финансирования и сторонних инвестиций.

Владимир Вячеславович Житенёв



Среди наиболее заметных событий 2016 года я бы назвал завершение работ по созданию РМКЭ-35 на стальном основании. Огромная заслуга здесь принадлежит производственному подразделению, но и вклад ребят из научной и технической служб

недооценивать нельзя. Мы очень близко подошли к окончанию работ по РМКЭ-10, образец разрядника уже будет представлен на декабрьской выставке «Электрические сети России». Еще отмечу участие R&D в разработке нормативно-технической документации (СТО и «Положение о ЕТП» ПАО «Россети») и подготовке материалов для альбомов технических решений по молниезащите.

Далеко не все, что планировалось, удалось осуществить. Например, не были разработаны разрядники для защиты от прямого удара молнии, основанные на использовании так называемого гашения в импульсе. Эта задача относится к разряду настолько сложных, что превосходит компетенцию не только сотрудников «Стримера», но и других ведущих научно-технических центров. Очень значимый отвлекающий фактор – «погоня» за внешним финансированием: действия по привлечению заказов на выполнение НИР и НИОКР для сторонних заказчиков (Министерство образования и науки, ПАО «Россети») отняли очень много энергии.

Среди наиболее заметных событий 2016 года я бы назвал завершение работ по созданию РМКЭ-35 на стальном основании. Огромная заслуга здесь принадлежит производственному подразделению, но и вклад ребят из научной и технической служб недооценивать нельзя.

Вообще, можно сказать, что мы гонялись за тремя зайцами (новые продукты, адаптация разрядников под потребности Streamer AG, внешнее финансирование), каждый из которых важен и нужен, но поймать всех троих невозможно. В следующем году стоит более четко расставлять приоритеты.

В отечественной энергетике сохранялось сложное положение. Конечно, это оказало свое влияние на развитие компании. Но замедление темпов роста на российском рынке мы компенсировали усилением наших позиций на международном уровне.

Галина Станиславовна Левицкая



Уходящий год был не проще и не сложнее предыдущих. В связи с возросшими объемами производства, реализации, участия в различных проектах, а также значительным увеличением численности компании была реформирована наша бухгалтерская служба. Мы объединились с отделом труда и заработной платы. Кроме того, наши ряды пополнились новым сотрудником – бухгалтером по учету НИОКР Ольгой Мальцевой. В 2016 году у нас поменялась аудиторская компания. Первый этап проверки мы уже прошли, будем учитывать в своей работе их замечания, подсказки, исправлять ошибки, чтобы в дальнейшем все требования законодательства в области учета выполнять безупречно. В конце года в «Стримере» прошла проверка Фонда социального страхования и Пенсионного фонда за 2013-2015 годы. Проверку мы прошли успешно. Хотелось бы отметить огромный вклад и заслугу в этом начальника ОТИЗ Александры Усачевой. С точки зрения планов на будущее, мы понимаем, что в будущем году работы предстоит очень много, так как в законодательстве по отчетности и уплате страховых взносов в фонды произошли кардинальные изменения.

Хочу выразить огромную благодарность своим коллегам: заместителю главного бухгалтера Юлии Анчутинной, начальнику труда и заработной платы Александре Усачевой, бухгалтеру ВЭД Екатерине Комаровой, бухгалтеру-экономисту Екатерине Филипповой, бухгалтеру Юлии Нахратовой и бухгалтеру по учету НИОКР Ольге Мальцевой за их высокую квалификацию и работоспособность, за безотказность и готовность выполнить в кратчайшие сроки любую поставленную задачу, за уважительное и внимательное отношение к коллегам. Хочу поздравить всех с наступающим!

*Я желаю всем счастья и огромных побед!
Пусть Бог оградит от напасти и бед.
Много радости, мира и любви без конца.
Все мечты пусть сбываются.
С новым годом, друзья!*

Георгий Викторович Подпоркин



Важно отметить, что в этом году мы закончили разработку разрядника экранного типа на класс напряжения 35 кВ на полимерном и стальном основаниях. Считаю, что у этого продукта большое будущее как в России, так и за рубежом.

Мы много работали над созданием мультикамерной системы, которая обеспечивает гашение импульсной дуги без сопровождающего тока. На мой взгляд, мы находимся в завершающей стадии, и в начале следующего года сможем представить первые опытные образцы. Это устройство будет иметь большое значение для «Стримера», так как можно будет использовать все наши наработки для сетей с большими токами короткого замыкания. Если сейчас мы ограничены токами короткого замыкания до 3 кА, то новый продукт позволит серьезно расширить рынок.

В 2016 году продолжилось активное участие в международных конференциях. Одной из наиболее значимых и успешных стала встреча с профессиональным сообществом в Португалии на Международной конференции по молниезащите. Наше сотрудничество с учеными из других стран становится все более тесным и продуктивным. Недавно меня пригласили поучаствовать в написании книги по молниезащите. Это будет объединенный труд большого круга экспертов, а редактором выступит профессор Александр Пьянтини, один из приглашенных спикеров нашей Российской конференции по молниезащите и мой давний знакомый еще по тем временам, когда я работал в Бразилии. В соавторстве с Мартином Веттером, немецким специалистом из компании Phoenix Contact, мы работаем над главой, которая посвящена разрядникам.

Наше сотрудничество с учеными из других стран становится все более тесным и продуктивным.

2016

Денис Ершов



К ключевым событиям года я бы, во-первых, отнес покупку нового вулканизационного пресса на производство. Во-вторых, мы полностью прошли испытательный цикл и в конце года начали выпуск изделия РМКЭ-35. В-третьих, частично локализовали производство оконцевателей петли РДИП-10 методом холодной формовки и тем самым снизили себестоимость устройства. В-четвертых, в течение 2016 года проводилась активная замена РДИП-10 на разрядники нового поколения РМК-20. Благодаря тому, что этот продукт более технологичен и менее трудозатратен, освобождается конвейерная линия и персонал, занятый на данном производстве. В результате появляется возможность направить ресурсы на выпуск нового устройства.

В течение года мы искали возможности для оптимизации производства и достигли неплохих успехов. Предпринятые нами шаги позволяют выпускать больше продукции, не увеличивая штат или парк станков. По предварительным оценкам производительность увеличилась не менее чем на 15 процентов.

В будущем году хотелось бы продолжить постепенную замену устаревшего оборудования и старых форм для вулканизации на более производительные многоручевые пресс-формы, а также проводить дальнейшие улучшения, касающиеся существующей инфраструктуры.

Отмечу, что персонал на производстве в течение года не менялся, а значит, сотрудники в Девяткино становились все более опытными и усиливали свою квалификацию. Изменения в мотивации, которые касались формирования премиальной части по выработке, тоже оказали довольно заметное влияние на повышение производительности труда.

В будущем году хотелось бы продолжить постепенную замену устаревшего оборудования и старых форм для вулканизации на более производительные многоручевые пресс-формы, а также проводить дальнейшие улучшения, касающиеся существующей инфраструктуры.

Марина Ермошина



Уходящий год стал вторым годом моей работы в «Стримере». Могу сказать, что компания не стоит на месте, а происходящие изменения, как позитивные, так и негативные, двигают ее вперед.

Сделаны первые шаги в направлении стратегического планирования: разработана и утверждена стратегия развития, планируется проведение очередной стратегической сессии. Продол-

жается автоматизация бизнес-процессов. Радостно за молодых учёных, активно участвующих в международных конференциях. Закончена работа по гранту Фонда содействия инновациям. Запущена огромная программа по привлечению внешнего финансирования, в рамках которой подготовлено более 10 комплектов документов на выполнение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ. Выпущены альбомы проектных решений нового поколения с техническими решениями по установке разрядников на ВЛ 6-20 и 35 кВ. Силами технической службы подготовлены проекты стандартов организации ПАО «Россети» по молниезащитным разрядникам: «Разрядники молниезащитные для воздушных линий электропередачи переменного тока свыше 1000 В. Общие технические требования» и «Разрядники молниезащитные для воздушных линий электропередачи переменного тока свыше 1000 В. Правила приёмки и методы испытаний». Проекты СТО находятся на рассмотрении в ДЗО ПАО «Россети».

Лично для меня самым запоминающимся событием в этом году стало участие в выставке и 46-й Сессии СИГРЭ в Париже. Профессиональное общение с интересными людьми, французские сыр и вино, общение с командой Streamer AG и коллегами из НПО, — всё было прекрасно!

Команду «Стримера» ждёт ещё более сложный и интересный год, но у меня нет сомнений, что мы справимся!

Лично для меня самым запоминающимся событием в этом году стало участие в выставке и 46-й Сессии СИГРЭ в Париже. Профессиональное общение с интересными людьми, французские сыр и вино, общение с командой Streamer AG и коллегами из НПО, — всё было прекрасно!

Анна Лаптинская



В этом году мы организовали несколько тренингов на самые разные темы: нематериальная мотивация, ведение переговоров, постановка задач, проведение презентации и техника речи. Мы постарались максимально разнообразить формы обучения и попробовали разные форматы: классические тренинги, укороченные семинары с домашним заданием, настольная игра.

В 2016 году мы приняли на работу немало новых специалистов: 11 в России и трех в Китае. Надеюсь, что все чувствуют себя достаточно комфортно и активно вливаются в коллектив.

Статус международной компании задает нам новый стандарт знаний и квалификации сотрудников. Продолжается изучение иностранных языков. Теперь своя группа английского языка есть и на производстве. Китайскому языку обучается уже вторая группа из 11 человек, работающих в подразделениях «Стримера» на Гжатской и Невском.

В 2016 году мы приняли на работу немало новых специалистов: 11 в России и трех в Китае. Надеюсь, что все чувствуют себя достаточно комфортно и активно вливаются в коллектив.

Мы запустили в этом году информационную ежемесячную рассылку, в которой собраны интересные новости об исследованиях в области управления персоналом, человеческом характере, книгах о саморазвитии. Приятно, что многие коллеги активно участвуют в обсуждении и обмениваются мнениями.

Елена Бартенева



В первой половине 2016 года финансовой службе было непросто, и нам с Ольгой Синяковой очень не хватало специалистов для решения всех поставленных задач.

Но, во-первых, на помощь пришли наши девушки из юридического отдела и бухгалтерии, благодаря им наша компания получила субсидии Правительства Санкт-Петербурга почти на 3 млн. рублей; во-вторых, в июне в наш отдел была принята экономист Юлия Патрикеева, которая взяла на себя выполнение ряда текущих вопросов, и мы уже с Ольгой и Галиной Станиславовной Левицкой смогли подготовить документы для получения нового банковского кредита на сумму около 100 млн. рублей; в-третьих, в конце года нас порадовала возвращением Татьяна Детер. Ее сынишке исполнилось три года, и теперь Татьяна готова работать и постепенно вникать в рабочие процессы компании, которые, по словам самой Татьяны, за время ее отсутствия стали существенно сложнее. Я желаю моим дорогим девочкам и всем работникам нашего уже большого коллектива в наступающем 2017 году новых интересных задач и гордости за результат своей работы, за наш вклад в процветание любимой компании!

Роман Ашихмин



Самым интересным проектом этого года можно считать автоматизацию финансового учета нашего зарубежного представительства с помощью облачного решения Zoho Books. Сервис помогает организовать различные бизнес-процессы: полный цикл продаж от выставления коммерческого предложения до контроля денежных поступлений по счету, учет покупок, предоставляет различную отчетность. В дальнейшем планируем расширение использования системы на складской учет.

В российском офисе реализовали решение по бизнес-аналитике на базе Microsoft Power BI и развивали систему управления бизнес процессами «Элма». Теперь руководителям доступна информация о различных областях деятельности компании - финансах, продажах, производстве, работе с клиентами на мобильных телефонах, в «Элма» учитывается работа с клиентами и выполняются заявки на отгрузки.

Всех коллег поздравляю с Новым годом!

ИТОГИ ГОДА

Юлия Цапина



Активная и бескомпромиссная борьба с контрафактной продукцией в предыдущие годы привела к тому, что в 2016 году компания ни разу не столкнулась с массовым контрафактом, соответственно, не возникло необходимости в судебной защите нарушенного права интеллектуальной собственности.

В этом году в «Стримере» появился патентный поверенный Александр Пуляев с опытом работы на стыке юридической и технической служб и навыками, которые позволяют одинаково хорошо разбираться в предмете таких разных направлений. Теперь мы можем осуществлять патентование самостоятельно, не прибегая к аутсорсингу в таком же объеме, как раньше.

Коллектив юридической службы пополнился новым сотрудником: Екатерина Савватеева взяла на себя не только договорную работу ОАО «НПО «Стример», но и оказывает посильную помощь Streamer AG, так как владеет английским и немецким языками.

В результате активной работы по патентованию мы получили два новых Евразийских патента на изобретения «Высоковольтный изолятор и высоковольтная линия электропередачи, использующая данный изолятор» и «Разрядник с перегородкой, изолятор-разрядник и линия электропередачи». Будем ждать положительного решения по заявке на Евразийский патент «Разрядник с периодичной структурой поверхности».

В этом году мы успешно зарегистрировали 3 товарных знака, активно используемых в деятельности компании. Это товарные знаки «РДИМ», «РДИП» и «РДИ». ФИПС уже приняло положительное решение и о регистрации ТЗ «РМКЭ», ждем такого же итога по заявке на «РМК». Еще одна хорошая новость пришла из Бразилии: там зарегистрировали товарный знак «STREAMER».

Получено положительное решение патентного ведомства Ирана о регистрации патента на изобретение «Multielectrode corona-ring arrester». В начале декабря мы также получили информацию от патентных поверенных Китая, что принято положительное решение экспертизы о готовности выдать патент

на изобретение «Apparatus For Lightning Protection With Spring-Type Electrodes And An Electric Power Line Provided With Such An Apparatus». Что касается российских патентов, то мы подали 7 новых заявок, 2 из которых будут защищать наши изобретения в рамках работы по проекту с Министерством образования и науки.

В этом году мы успешно зарегистрировали 3 товарных знака, активно используемых в деятельности компании. Это товарные знаки «РДИМ», «РДИП» и «РДИ». ФИПС уже приняло положительное решение и о регистрации ТЗ «РМКЭ», ждем такого же итога по заявке на «РМК». Еще одна хорошая новость пришла из Бразилии: там зарегистрировали товарный знак «STREAMER».

Катерина Васина



Конечно же, самым главным событием года для меня стало появление дочери. Появились новые ценности и приоритеты, теперь нельзя быть эгоистом и надо думать, как мои поступки и мысли скажутся на таком родном и любимом человечке. Каждый день я открываю новые горизонты в сфере отношений, наполненных максимально позитивными эмоциями.

Глобальный проект этого года, который вела Татьяна Безгодова, – создание нового сайта. Мы пришли к выводу, что нам необходим новый образ компании в сети, больше соответствующий нашему уровню и духу, пора меняться и рассказывать о себе на актуальном языке маркетинговых коммуникаций.

В этом году служба маркетинга выросла на еще одного специалиста. К нам присоединилась дизайнер Грета Гладкова. С ее помощью мы надеемся ещё быстрее и лучше справляться с тем огромным объемом маркетинговой работы, который ложится на нас в связи с появлением новых направлений, рынков, продуктов.

Глобальный проект этого года, который вела Татьяна Безгодова, – создание нового сайта. Мы пришли к выводу, что нам необходим новый образ компании в сети, больше соответствующий нашему уровню и духу, пора меняться и рассказывать о себе на актуальном языке маркетинговых коммуникаций. Интуитивно-понятный, красивый и современный сайт поможет не только знакомить заказчиков с нашей продукцией, но станет тем инструментом, который сформирует у партнеров и клиентов образ международной инновационной компании.

Игорь Шестак



Мы изменили схему работы в «Стример МСК»: сотрудники отдела продаж перешли от отраслевого принципа распределения обязанностей и ответственности к территориальному. Эффективность такого решения подтверждается отличной динамикой коммерческой службы НПО «Стример», которая работает по этой схеме уже 2 года: увеличенный в два раза план на этот год она выполнила уже в конце третьего квартала. Сотрудники КС НПО, активно работая на территории, добиваются хороших результатов и подтверждают на деле правильность решения о распространении подобной практики за пределы территории её ответственности.

В целом вопреки пессимистическим прогнозам конца прошлого года объем продаж не только не упал, как предполагалось, а наоборот, показал рост порядка 10 процентов относительно показателей 2015.

Мы изменили схему работы в «Стример МСК»: сотрудники отдела продаж перешли от отраслевого принципа распределения обязанностей и ответственности к территориальному. Эффективность такого решения подтверждается отличной динамикой коммерческой службы НПО «Стример», которая работает по этой схеме уже 2 года: увеличенный в два раза план на этот год она выполнила уже в конце третьего квартала.

Основной пул наших клиентов – это государственные корпорации, поэтому политические и экономические события в стране оказывали и оказывают значительное влияние и на наш бизнес. Такие факторы, как стоимость нефти, изменения в законодательстве повысили осторожность в планировании. Корпорации, не имея возможности уверенно прогнозировать свои будущие доходы, старались уменьшить текущие расходы и, конечно, сократить инвестиционные программы. Тем не менее, объем продаж удалось не только сохранить, но и нарастить. Сегодня мы живём в ситуации, когда шок от наступления кризиса прошёл и в стране установилась относительная экономическая стабильность. Стоимость нефти, имеющая важнейшее влияние на экономику, также показывает очевидную тенденцию к росту. Эти факторы позволяют проявить пусть сдержанный, но оптимизм, поэтому вполне естественно, что планы на следующий год мы строим более оптимистичные.

2016

Александр Дмитриевич Сиваев



Кадровое пополнение, которое мы ощутили в этом году, структурировало деятельность нашего подразделения. Образовалась конструкторская группа, упорядочились сопровождающие ее инженерно-испытательные разработки и научные усилия. Четче стало понимание ролей в коллективном взаимодействии как внутри технической службы, так и с другими подразделениями, в частности - с коллегами из Streamer International AG.

В этом году мы завершили создание разрядников экранного типа для класса напряжения 35 кВ на полимерном и металлическом основаниях. Причем вторая модификация потенциально выглядит более надежной и перспективной. Все научно-технические и конструктивно-технологические идеи и принципы, заложенные и реализованные в разряднике РМКЭ-35, удалось использовать в разработках серии новых конструктивных модификаций устройств для классов напряжения 6-20 кВ, для условного обозначения которых мы используем термин «крылья». В соответствии с мировым трендом мы стараемся учесть в наших продуктах существующие нормы, касающиеся такого понятия, как птицевозащита.

В течение года от них поступало множество запросов, которые мы старались оперативно обрабатывать. Несмотря на объективные сложности, связанные с необходимостью учета многообразия и специфики ВЛ в разных зарубежных регионах, наши ребята успешно решали поставленные задачи.

В этом году мы уделили большое внимание нормативным документам. Нами разработаны два стандарта ПАО «Россети», которые регламентируют использование наших защитных устройств на линиях электропередачи. Кроме того, мы участвовали в качестве экспертов в формировании технической политики «Россетей» и смогли внести в нее и закрепить свои предложения. Помимо продуктивного общения с ПАО «Россети» стоит отметить возобновление контактов непосредственно с ПАО «Ленэнерго». Уже достигнута договоренность о разработке в рамках НИОКР нового молниезащитного разрядника шлейфового типа для ВЛ 110 кВ.

Пару слов о технологических достижениях. В этом году мы завершили создание разрядников экранного типа для класса на-

пряжения 35 кВ на полимерном и металлическом основаниях. Причем вторая модификация потенциально выглядит более надежной и перспективной. Все научно-технические и конструктивно-технологические идеи и принципы, заложенные и реализованные в разряднике РМКЭ-35, удалось использовать в разработках серии новых конструктивных модификаций устройств для классов напряжения 6-20 кВ, для условного обозначения которых мы используем термин «крылья». В соответствии с мировым трендом мы стараемся учесть в наших продуктах существующие нормы, касающиеся такого понятия, как птицевозащита.

В качестве важного итога года следует признать пришедшее дополнительное понимание важности взаимодействия с учеными из РАН, СПбГПУ и швейцарского университета Рапперсвилля в рамках изучения физических процессов разрядов в мультисистемах, а также объединения усилий в исследованиях и разработках с фирмой «Грозозащита», специализирующейся в начинающей все более нас интересовать области низковольтных защитных устройств.

Михаил Вагин



Если говорить о прошедшем годе, то сразу всплывает в памяти целый ряд знаковых событий. Например, новость о том, что «Стример» открыл офис в Китае: для нас это означает, что мы прочно закрепляем свои позиции в этом регионе. На производстве установлено новое оборудование, позволяющее вулканизировать в вакууме, но что особенно важно, оно значительно повышает производительность участка прессования.

Мы разработали проекты нормативных документов для ПАО «Россети» на разрядники, а это первый важный шаг к созданию национальных и международных стандартов на наши изделия. Стоит отметить, что мы начали процесс диверсификации портфеля продукции, в ходе которого получили уникальный опыт сотрудничества при реализации индикаторов короткого замыкания.

На мой взгляд, важным достижением службы качества является то, что документация по продукции в системе «Элма» является основным рабочим инструментом для регулирования требований к продукции, достаточно проработанным для нужд взаимодействующих подразделений. По инициативе службы качества был выполнен проект по улучшению условий проведения испытаний в башне. Работать испытателям стало безопаснее и быстрее, а посетители башни могут комфортнее и нагляднее получить представление о процессе испытаний. Стоит также отметить, что мы внедрили новые процедуры работы с рекламациями на внутреннем и внешнем рынке и провели первый пробный внутренний аудит. Эти и другие систематизирующие меры службы качества продвигают компанию к новым проектам и новым горизонтам.

Александр Нефедов



2016 год оказался сложнее предыдущего, так как количество задач, которыми занимался международный отдел, увеличилось. И это замечательная новость, потому что означает, что нами интересуются и наш продукт востребован.

В этом году удалось немного расширить продуктовый портфель. На протяжении долгого времени мы могли предложить на зарубежных рынках весьма ограниченное количество решений, и это сдерживало наше развитие. Работа в других странах открыла нам невероятное количество модификаций, которые требуется учитывать, чтобы успешно продавать наш продукт. Поэтому, говоря о расширении портфеля, я имею в виду не только выпуск новых устройств, таких, например, как РМКЭ-20 «Крылья бабочки», но и кастомизацию уже существующих. На мой взгляд, нам удастся все время идти вперед благодаря тому, что мы отличная команда, в которой каждый старается выполнять свою задачу наилучшим образом, и я очень рад быть ее частью.

Поездив по разным конференциям и выставкам в этом году, я с удовольствием отметил, насколько мы стали более узнаваемыми. Мы установили хорошие прочные связи с основными отраслевыми экспертами в области молниезащиты, для которых «Стример» теперь – это вполне конкретные и известные мировому научному сообществу люди, занимающиеся перспективными разработками и предлагающие уникальный продукт. И особенно отраднo, что в этом процессе участвуют наши молодые ученые. Если еще несколько лет назад основным проводником новых идей был только Георгий Викторович Подпоркин, то сегодня всем очевидно, что мы передаем научную эстафету следующим поколениям и привлекаем таких перспективных ребят, как Дмитрий Белько и Александр Чусов, блестяще проявивших себя на Международной конференции по молниезащите, проходившей в сентябре в Португалии.

Говоря о международном сотрудничестве, нельзя не сказать о работе над вторым этапом исследований, которые для нас делают ученые из университета Рапперсвилля. Продолжение проекта обещает стать еще более интересным и потенциально гораздо более значимым, а в перспективе принесет нам новые революционные устройства. Когда ученые разных стран бьются над общей задачей, то тем самым приближают ее решение.

На мой взгляд, международное взаимодействие идет на пользу нам всем, и лично мне работа в международной команде с каждым годом приносит все большее удовлетворение. Наши отличия с точки зрения менталитетов, привычек, убеждений не разделяют нас, а создают синергетический эффект. Каждый специалист привносит в работу свои уникальные черты, использует собственный подход и доступные ему ресурсы. Мы дополняем друг друга и поэтому становимся сильнее.



НОВЫЙ ГОД В РАЗНЫХ СТРАНАХ

Охватить все новогодние традиции в рамках одной газеты невозможно. Но мы расскажем вам о тех странах, где работают представительства «Стримера»

Швейцария

Новый год (Silvester) в этой стране далеко не самый популярный праздник. Тихий семейный ужин дома или в ресторане, после которого можно прогуляться и посмотреть фейерверки, – вот и вся программа. Самые популярные блюда в этот вечер – раклет, сырное или мясное фондю. Молодежь может позволить себе больше и устроить вечеринку на центральной площади города. По большому счету, новогодние праздники для многих швейцарцев становятся поводом взять несколько дополнительных дней и отправиться, например, в горы кататься на лыжах.

Лишь в небольшом городке Лаупен существует давняя традиция устраивать процессию, которая называется Achetringeli. Ее участники в особых костюмах и масках бредут по городу, прощаются со старым годом, изгоняют демонов и радуются приходу Нового года.

Китай

Самым распространённым и традиционным способом отметить приход Нового года являются спокойные семейные застолья у телевизора, вручение друг другу красиво запакованных подарков и организация фейерверков. После полуночи на улицах начинается оглушительная канонада, в ночне небо взлетают тысячи разноцветных искр, запускаются бумажные фонарики. Считается, что звуки хлопучек отпугивают злых духов, а значит, весь следующий год будет счастливым.

Праздничный ужин китайские хозяйки стараются закончить готовить за несколько часов до наступления Нового года. Это связано с тем, что на кухне неизбежно приходится пользо-

ваться ножами, а ими можно невзначай отрезать и потерять уже предназначенное судьбой счастье. К новогоднему столу почти всегда подаются пельмени, которые обычно лепят всей семьей.

В Китае существует новогодняя традиция вывешивать у входа в дом талисман в виде изображения иероглифа, который обозначает «счастье». Причем картинку вешают вверх ногами, подчёркивая тем самым её значение. Когда придут гости с поздравлениями по случаю Нового года, они сделают замечание «Счастье перевернулось», что по-китайски созвучно фразе «счастье возвращается».

Таиланд

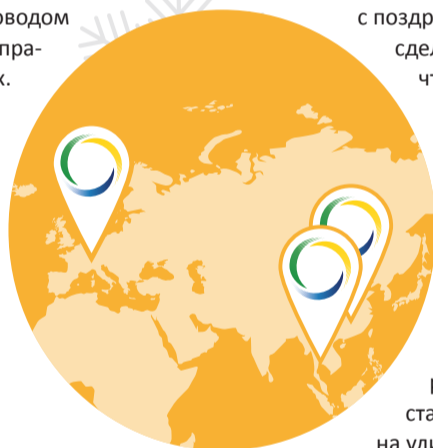
Сонгкран (Songkran) — тайский новый год – продолжается несколько дней. Местные жители называют его Ван Сонгкран (Wan Songkran), что дословно переводится как «передвижение с одного места на другое». Тайцы (особенно дети) выходят на улицы, прихватив с собой пару ведер воды, и со словами «Sawasdee pi mai!» (С Новым годом!) поливают всех подряд, кого только встретят, и раскрашивают друг друга белой глиной. Вода, символизирующая все живое, разбрызгивается повсеместно, она должна принести благодать каждому. Если улыбающийся таец польет водой вашу спину и плечи, значит, он желает вам счастья.

Однако традицией обливания водой этот праздник не ограничивается. Исторически Сонгкран — это праздник любви и почтения, день, который тайцы стремятся встретить всей семьей. Утро Сонгкрана начинается с похода в храм, где монахам преподносятся приготовленные заранее изысканные домашние угощения, подчёркивая тем самым свое почтение к ним, как к



Китайские пельмени

учителям и наставникам. После возвращения из храма наступает время второй части новогодней церемонии — омовение семейной статуэтки Будды чистой водой с лепестками роз и жасмина. Затем в знак уважения к старшим членам семьи льют воду на их руки. После этой церемонии семья садится за праздничный стол, чтобы насладиться праздничной трапезой.



Ребенок в сказочном костюме Сильвестр-клауса



В Сонгкран принято обливать друг друга водой



В июне на нашем производстве появился новый сотрудник - новейший вулканизационный термопресс, с помощью которого будут отливаться силиконовые комплектующие для разрядников экранного типа.

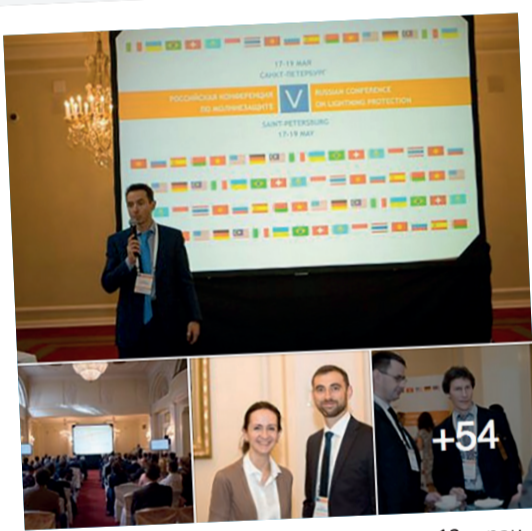
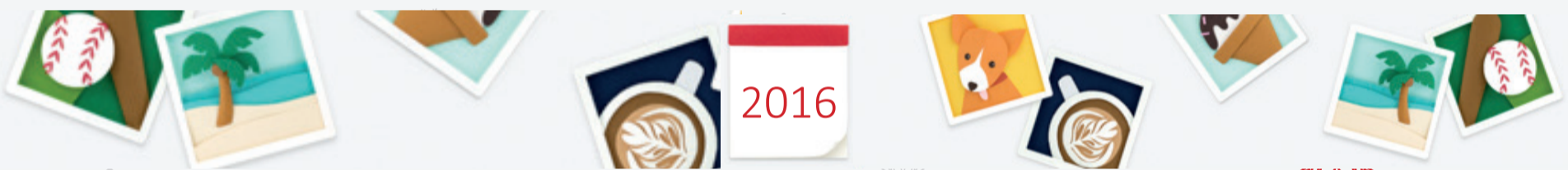


Недавно «Стример» встречал необычных гостей: 17 ребятишек самого разного возраста, младшему из которых было всего 4 года, а старшей 16 лет.



Небольшая экскурсия на производственную площадку Стримера

Чем запомнился год



16 -19 мая 2016 года, 130 участников из 12 стран, 66 докладов (для сравнения в 2012 году их было 44, в 2014 – 57) и большое количество новой информации – так в цифрах и фактах можно описать V Российскую конференцию по молниезащите.



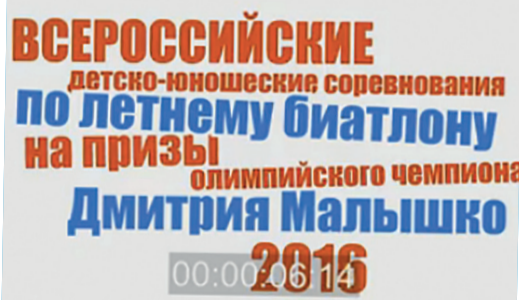
First Streamer installation in Germany (Westnetz): innovative lightning protection solution - SAd35z. News comes later...



EP China 2016 (The International Exhibition on Electric Power Equipment and Technology) - международная выставка технологий, оборудования и услуг для электроэнергетической промышленности – прошла в этом году в Пекине уже в 16-й раз



Штуковинки: от французской Швейцарии до Филиппин



Стример + Биатлон = Любовь форева



Мы номинированы на «Прорыв года»! Голосуем и просим друзей

Сотрудники-2016

Нет-нет, дорогой читатель, сейчас мы не будем перечислять поименно сотрудников «Стримера», которые внесли наибольший вклад в развитие компании и чьи портреты станут украшением любой доски почета. Мы постараемся поближе познакомиться с теми, кто пришел в «Стример» в этом году и принес с собой свежий взгляд, боевой настрой и, конечно, чувство юмора.

Грета Гладкова, дизайнер

- Какой проект вы считаете самым интересным?

Одним из моих первых самостоятельных проектов было задание от журнала «Город 812». Я делала инфографику для рубрики «Анатомия Петербурга». Каждую неделю издание публиковало материал, посвященный какому-то городскому факту, явлению или особенности. Наше с коллегой задание состояло в том, чтобы изучить шрифты, использованные на разных станциях петербургского метрополитена. На эту тему не было никаких книг или исследований, поэтому мы несколько дней провели под землей, искали и фотографировали все попадающиеся надписи, сделанные в разные годы, сравнивали шрифты с тем, какой стиль был популярен в архитектуре, в дизайне, в оформлении во время строительства станции. Так появилась публикация «Шрифты подземелья».



Ольга Мальцева, бухгалтер по учету НИОКР

- Какое качество для бухгалтера самое важное?

В научной среде я работаю уже несколько лет, непосредственно бухгалтером занимаюсь сравнительно недавно. Конечно, бухгалтеру необходимо быть ответственным, дотошным, внимательным к деталям. Но в «Стримере» я поняла, что еще очень важно уметь абстрагироваться и сосредотачиваться на своей работе. Я сижу в одном кабинете с технической службой, напротив заместителя технического директора Евгения Калакутского. Он один из самых популярных сотрудников нашего научного офиса на Гжатской, потому что многое знает и всегда готов решить любое затруднение: от хозяйственного вопроса до сугубо научно-исследовательских тем. Он очень открытый и позитивный человек, поэтому часто коллеги в первую очередь идут к нему. Как ни удивительно, но меня такая атмосфера очень дисциплинирует. Когда необходимо выполнить какую-то часть работы, я задаю себе настрой не отвлекаться на оживленную беседу, полностью погрузиться в свои расчеты, не обращать внимания ни на что вокруг. Вот такой курс молодого бойца-бухгалтера!



Александр Пуляев, патентный поверенный

- Можно ли запатентовать новогодний праздник или рецепт праздничного коктейля?

Согласно Гражданскому кодексу запатентовать можно то, что является продуктом процесса изготовления, например, устройство или вещество. Давайте попробуем применить законодательство в отношении Нового года. Например, вы хотите получить патент на торт или новогодний коктейль собственного изобретения. Это вполне реально, так как и то, и другое - объекты, которые делаются из определенных ингредиентов в определенных пропорциях. Можно даже запатентовать новогодний костюм, если представить его в качестве промышленного образца на дизайн. А вот как организован новогодний праздник - уже не получится. Правда, есть хорошая новость для тех, кто составил сценарий, их труд защищен авторским правом.



Юлия Патрикеева, экономист

- Какой новогодний костюм будет актуален этой зимой?

Я бы порекомендовала новогодний костюм по мотивам «Морозко» и других русских сказок. Кокошник, красивое голубое пальто с белым меховым воротничком, расшитые бисером сапожки. Что касается макияжа, то, возможно, стоит нарумянить щеки - как полагаются, свеклой! В руки вместо клатча можно взять корзинку с подснежниками. Образ прекрасно завершат духи с цитрусовыми нотами - самым новогодним запахом!

Сергей Румянцев, инженер испытательной лаборатории

- Расскажите, кем вы мечтали стать в детстве?



Чего мне хотелось в очень раннем детстве, уже, конечно, забылось. Но лет в 12 я увлекся звездами и мечтал стать астрономом. Меня интересовало все, что связано с космосом, с наблюдением за созвездиями - самые крупные и известные из них мог запросто найти на небе. Помню, что читал много книг по астрономии, разные энциклопедии - в общем, серьезно изучал эту тему.



Владимир Панкратьев, инженер-технолог

- Какой новогодний подарок оказался для вас самым лучшим?

Самый яркий момент, который сейчас вспоминается, - это встреча Нового года вместе с любимой. В прошлом году в ноябре я переехал в Санкт-Петербург, а она осталась в Красноярске, так что мы не виделись почти два месяца. То, что получилось прилететь на праздники домой, оказалось лучшим подарком для меня, для нас обоих.

Сергей Редькин, директор по стратегическому развитию

- С какой игрой вы бы сравнили свою работу?

С шахматами. В моей работе требуется хорошо подумать, прежде чем делать ход. Как в шахматах, так и в жизни никогда нет времени для принятия решения - жизнь становится всё быстрее и быстрее. Хочется принимать только правильные решения, но часто приходится довольствоваться просто удовлетворительными. Иногда в шахматных дебютах предпочитают поскорее избавиться от некоторого количества фигур на доске, чтобы партия стала острее, чтобы появилась свобода действий. Так и в бизнесе, и в жизни нам необходимо избавляться от лишнего груза: комплексов, ограничений, надуманных проблем и неактуальных задач. А опираться стоит на сильные фигуры: знания, опыт, налаженные связи, команду единомышленников, упорство в достижении целей, скорость принятия решений. И отличным игрокам неважно - играть белыми или черными. В длинной партии это не даёт решающего преимущества, ведь и противники не застрахованы от ошибок. Важно понимать куда, когда и зачем мы двигаем свои фигуры.



Екатерина Савватеева, юрисконсульт

- Любите ли вы ходить в театр? Какой спектакль произвел на вас большое впечатление?



Я очень люблю театр и стараюсь ходить на спектакли, как только появляется возможность. Одной из последних постановок, где мне удалось побывать, стала «Жизнь и судьба» режиссера Льва Додина в Малом драматическом театре. Действие происходит в 1943 году, в очень сложное для страны время. Главный герой - ученый, которому предстоит сделать нелёгкий выбор: подчиниться системе или остаться верным своим принципам. История очень захватывающая и напряженная с драматической кульминацией. Весь зал наблюдал за происходящим на сцене, затаив дыхание. После спектакля я еще долго оставалась под впечатлением! Постановка очень сильная, она заставляет задуматься, попытаться поставить себя на место героя, попробовать прочувствовать все его сомнения, эмоции, внутренний конфликт.

Наталья Кутузова, научный сотрудник

- Какое научное достижение последних лет вы считаете самым перспективным?

У меня был готовый ответ на этот вопрос, но захотелось проговорить, не появилось ли чего-то нового и пока неизвестного мне в научной сфере за последнее время. Диапазон моих открытий «одного дня», полученных с помощью коллег и гугла, стал по-настоящему космическим. Так, заинтересовало появление в языке нового глагола «оплутонить», который, видимо, вскоре станет политическим трендом взамен просторечного «разжаловать». Развеселила новость NASA об изменении астрологического круга. Эта поправка на прецессию земной оси обернулась разрушением жизненного уклада для 86% населения. Теперь Львы превратились в Раков, родившиеся Девами проснулись Львами, а некоторым повезло обратиться в человека с чертами Змееносца. Масштабностью педантизма соискателей потрясло открытие рекордного по величине простого числа Мерсенна, общая длина которого оценивается объемом семи романов «Войны и мира» (похоже, сегодня этот роман стал верифицированным эталоном мер и весов).

